



# Båtbranschen

NUMMER 4/2022



## Båtlivet tar fart igen

Efter vinterns rekordförsäljning kan det bli full fart på båtlivet även i år. Leveranstider och tillgång på båtar skiftar mellan olika leverantörer, visar Båtbranschens enkät. Sidan 10

### Bra start för ny båtmässa

**MÄSSOR.** Eriksberg Boat Show i Göteborg fick en bra start trots en kall öppning. **Sidan 4**

### IRON ökar – BRIG minskar

**REPORTAGE.** Kriget i Ukraina innebär att Järnbröderna satsar mer på IRON. **Sidan 20**

### Marina tar sats för miljön

**REPORTAGE.** Karlslunds Marina vid Dalarö siktar högt på många plan. **Sidan 26**



Mats Eriksson, vd Sweboat.

Våra grannländer har inga problem med båtmotorstöder eftersom de har en fungerande gränskontroll. Enligt Larmtjänst så stjäls nästan 90 procent av alla stulna båtmotorer av internationella stöldnätverk som för ut stöldgodset genom de stora hamnarna. Foto: Tullverket/Mette Ottosson.

# Stölderna ökar – igen!

■ Du vet detta redan, men i alla fall, det stjäls återigen stora mängder utombordsmotorer i Sverige. Just det; i Sverige. När jag pratar med mina kollegor på Norboat, Finnboat och Danboat om stöldproblematiken i Sverige så förstår de inte vad jag pratar om. För våra grannländer har inga problem med båtmotorstöder!

De har nämligen en väl fungerande gränskontroll. Enligt Larmtjänst så stjäls nästan 90 procent av alla stulna båtmotorer av internationella stöldnätverk och de för ut stöldgodset genom de stora hamnarna.

Tack vare enveten lobbying har ju Tullverket fått befogenheter att ingripa – men det är bara på pappret.

Även om de får ingripa, så har de inte rätt förutsättningar för att ingripa, och även om de vill

ingripa så hinner de inte ingripa – ja, det är den stora frågan många ställer sig just nu – inte bara vi i båtbranschen.

Vi är ett tiotal organisationer inom olika verksamheter som gjort gemensam sak mot de internationella stöld-nätverken, bland annat BIL Sweden, MRF, Svensk Handel, Villaägarna, Biluthyrarna, Maskinentreprenörerna, Stöldskyddsföreningen, Larmtjänst, Svensk Försäkring med flera. Alla drabbas på precis samma sätt som vi.

Den 14 juni ska vi hämta upp riksdagsledamöter för den årliga båtutflykten. Gissa om vi ska ta upp denna fråga igen.

Detta är det ena problemet; allt med det politiska. Ett annat problem är den otrygghet du och dina kollegor måste känna när ni kommer till

jobbet på morgonen, eller när ni åker hem för dagen. Har någon varit där och rekat? Har det hänt något under natten? Något stulet/skadat?

Otryggheten ska vi inte förringa när vi pratar med polis och andra myndigheter.

För två veckor sedan bjöd Larmtjänst in Polisen, försäkringsbolag, Kustbevakningen och Stöldskyddsföreningen till ett möte ”ute i verkligheten” – hos Yamahacenter i Haninge utanför Stockholm. Ett trettiotal personer fick se hur båtar, vattenskotrar och motorer är märkta med sina respektive serienummer, Securmark demonstrerade sin stöldmärkning och Northtracker visade sin spårsändare. En väldigt värdefull förmiddag som kommer arrangeras i Göteborg efter sommaren.

MATS ERIKSSON, VD SWEBOAT – BÅTBRANSCHENS RIKSFÖRBUND

**Redaktör** Lars-Åke Redéen, Redéen Media AB, Brittabergsvägen 4, 371 38 Karlskrona. Tel 0708-297 800, e-post [lars-ake.redeen@sweboat.se](mailto:lars-ake.redeen@sweboat.se)

**Annonser** Henrik Salén, Tel 0706-18 61 61, e-post [henrik@batmedia.se](mailto:henrik@batmedia.se)

**Produktion** Lotta Ivarsson, Lilo Media, e-post [lotta@lilomedia.se](mailto:lotta@lilomedia.se)

**Tryck** Exakta Print AB, 2022

**Omslagsfoto** Windy SR 44 SX.



**Båtbranschen**, båtbranschens affärstidning ges ut av Sweboat, Båtbranschens Riksförbund.

**Ansvarig utgivare** Mats Eriksson, Sweboat, e-post [mats.eriksson@sweboat.se](mailto:mats.eriksson@sweboat.se)

**Adress** Hammarby Allé 91, 5 tr, Box 92065, 120 07 Stockholm  
Tel 08-449 55 90.

E-post [info@sweboat.se](mailto:info@sweboat.se)  
Hemsida [www.sweboat.se](http://www.sweboat.se)



**SweBoat**

MISSA INTE  
SOMMARENS  
MÄSSOR!

Än finns det plats kvar på  
**Sweboats flytande mässor**



MARSTRAND  
MOTORBOAT  
SHOW

**Marstrand Motorboat Show**

Västkustens största motorbåtmässa  
26-28 augusti  
[marstrandmotorboatshow.se](http://marstrandmotorboatshow.se)



ORUST  
SAILBOAT  
SHOW

**Orust Sailboat Show med Öppet Varv**

Skandinavien största segelbåtmässa  
26-28 augusti  
[orustsailboatshow.se](http://orustsailboatshow.se)



ALLT PÅ  
SJÖN  
I GUSTAVSBERG

**Allt på Sjön i Gustavsberg**

Sveriges största flytande mässa  
2-4 september  
[alltpåsjön.se](http://alltpåsjön.se)

**Som medlem i Sweboat får du 25% rabatt när du ställer ut!**



SUBARU

HUVUDSPONSOR MARSTRAND MOTORBOATSHOW OCH ALLT PÅ SJÖN



**SweBoat**  
Båtbranschens Riksförbund

# Positiv start för ny mäs

**GÖTEBORG.** Eriksberg Boat Show fick en bra start. Trots regn och snöslask på fredagen blev det en lyckad mäs

■ Båtutställningen hölls i och vid dockan på Eriksberg i Göteborg. Platsen kunde knappast ha varit bättre vald. Det är enkelt för besökarna att ta sig dit med buss, bil eller båt och dockan i sig utgör en perfekt plats för att visa båtar vid flytbryggor.

– Vi hade 100 båtar på plats i hamnen, så vi är jättenöjda, säger arrangören Kjell Hansson.

– Vi är övertygade om att det blir en fortsättning nästa år. Vi har planerat för en mångårig mäs

Till nästa år kan det bli en fördubbling av antalet båtar på Eriks-



Bill Barrow (t. v.), Princess Yachts försäljningschef i Europa, och Benny Martinsson på flybridge på en Princess Y72.



Eriksberg Boat Show 8–10 april fick en bra start med ett 100-tal båtar som visades vid bryggorna.

berg Boat Show. Dockan rymmer betydligt fler båtar och det går att lägga ut större och fler flytbryggor.

I ÅR VAR det huvudsakligen motorbåtar som visades vid bryggorna, men där fanns också fem segelbåtar. Bavaria, Hanse och X-Yachts fanns på plats med nyheter, danska X-Yachts hade dessutom med sig sin egen motorbåt på 33 fot till mässan.

Princess Yachts West Sweden gjorde en riktig storsatsning. Åtta båtar på 40–72 fot anlände i konvoj till Eriksberg. Den största båten var en helt ny Y72, som kom från varvet veckan innan mässan. Y72 har ett konsumentpris på nästan 50 Mkr och det exemplar som visades var sålt till en svensk köpare.

– Det här är en riktigt fin mäs

Bland övriga motorbåtar fanns det ett utbud som täckte stora delar av marknaden med allt från Nimbus välkända modeller till RIB:ar och snabbgående båtar från Hydrolift och Goldfish.

Elbåtar hade en särskild plats med premiär för bland andra Strana 23 och Bella Zero 6.1 med den svenska elmotorn Stream.

Förutom båtarna visades tillbehör i tält på kajerna runt omkring dockan.

Eriksberg Boat Show hade som tema att satsa på livet i skärgården och miljöfrågor.

LARS-ÅKE REDÉEN



Kjell Hansson.



Thomas Greberg och Malin Troberg Lindén i Sweboats monter.

## Nyhet! Hydraulvagn CV-J 6 ton

- Kapacitet: 6 ton
- Lyfthöjd: 90 cm
- Justerbara lyftpads
- Maskinhydraulik alt. elmanövrerad med fjärr



- Helgalvad
- Utvecklad i Sverige, byggd i Frankrike
- Pris från 26 000 Euro
- Finns även 3–20 ton samt samt Custom Made
- Mer info: mecanorem.se

Representant Norden:





Personal och leverantörer som var med och firade Bryggan 30 år.

## Bryggan firade 30 år

■ Erlandsons Brygga 30 fyller år, något som firades med en jubileumshelg 21–24 april.

– Bryggans första butik i Solna startades av Jan Erlandson och Johan Josefsson 1992. 30 år senare har vi sex Brygganbutiker, Benn's Segling & Båttillbehör i

Stockholm och Göteborg samt två webbshoppar, säger Johan.

– Jubileumshelgen blev succé i alla butiker och på webben. Förutom vår egen kunniga personal hade vi även hjälp från ett stort antal leverantörer som hjälpte till i butikerna.

## Hållbarhetsrapport från Nimbus

■ Nimbus Group AB (publ) har publicerat sin hållbarhetsrapport för 2021. Det är första gången som Nimbus Group publicerar en

hållbarhetsrapport. Hållbarhetsrapporten återfinns på bolagets hemsida, [www.nimbusgroup.se](http://www.nimbusgroup.se)



## Största flytande båtmässan i södra Sverige

Karlshamn Boat Show återkommer i år i Vaggahamnen i Karlshamn. Mässan är en naturlig mötesplats och lockar tusentals båtentusiaster.

Den 19–21 augusti är det dags för den stora båtfesten i södra Sverige.

– Det är andra gången som en flytande båtmässa äger rum i denna del av Sverige och i sommar siktar vi på att få ännu fler besökare. Båttintresserade från hela södra Sverige och danska vänner från andra sidan sundet kommer på besök, säger Pähr Svensson, som är med och organiserar mässan.

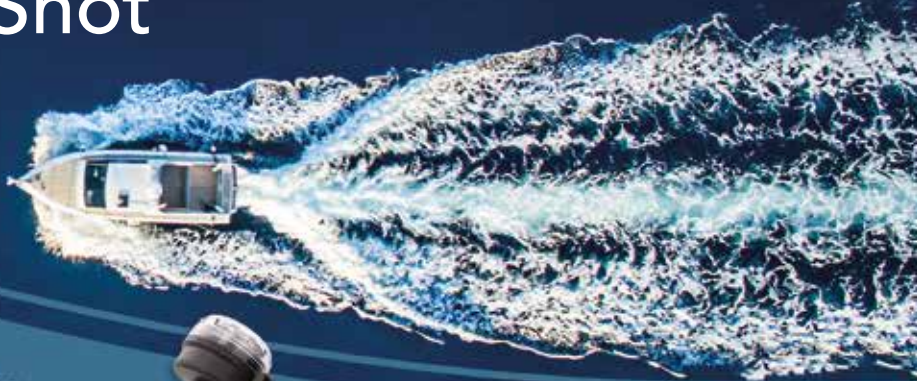
Karlshamn Boat Show erbjuder över 100 båtplatser i sjön och en mängd tältplatser på land. Mässan har även andra exponeringsplatser att erbjuda.

**JABSCO**

a xylem brand

NY SERIE PENTRY-  
OCH SPOLPUMPAR

## Par-Max & HotShot



**Par-Max** - Effektiva, tysta och pålitliga pentrypumpar. Finns i sex olika modeller från 7,6 l/min till 23 l/min, med inbyggd överströmningsmodul för jämnare flöde.

**HotShot** - Spolpumpar med högt tryck för renhållning av däck. Finns i fyra olika modeller från 11 l/min till 23 l/min med tryck från 3,4bar till 4,8bar.

Läs mer på [comstedt.se](http://comstedt.se)



COMSTEDT™

## NJUT AV NATUREN NÄR DEN ÄR SOM BÄST

VETUS har återintagit elbåtmarknaden genom lanseringen av en unik lösning för både nyproduktion och eftermontering.

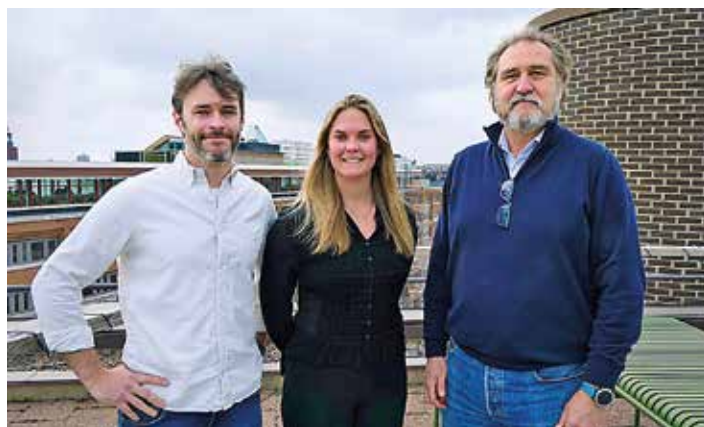


## E-LINE och E-POD, din allt-i-ett-lösning

Eldriftssortimentet utgörs av fyra modeller 5-11 kW, varav tre är för rak axel och den fjärde är i form av en pod. Vi levererar kompletta system från propellern ända fram till laddstolpen på bryggan.

- E-LINE har hög effekt och nätta mått
- Finns för rak axel i 3 storlekar: 5, 7,5 och 10kW
- Kompletta system
- Tystgående, hög verkningsgrad och minimalt underhåll
- Lämplig för såväl nyproduktion som utbytesmotor
- Utrustad med VETUS patenterade motorstyrning
- Unik på marknaden med "Aktiv motorbroms"
- Kompatibelt med BOW PRO steglösa bog-/akterpropellrar för gemensam batteribank samt VETUS CAN-bus lina
- E-POD kombinerar motor, upphängning, kylning, backslag, koppling, propelleraxel, propeller, allt i ett komplett system
- Utrymmesbesparande lösning gör motorlådan och propelleraxeln som löper genom båten överflödiga. Detta öppnar durkytan vilket möjliggör en helt ny båtdesign och layout
- 11,2 kW effekt

## Noterat



Fr. v. Axel Nordman, vd, och Sara Lindberg, Business Controller & Project Manager, från Skipperi tillsammans med Göran Södergren, Svedea.

## Svedea och Skipperi lanserar försäkring

■ Båtdelnings-tjänsten Skipperi har tillsammans med Svedea tagit fram en helt ny båtförsäkring. Den försäkrar båten vid uthyrning och ingår i hyran, oberoende av vilken grundförsäkring båtägaren har.

Under de senaste två åren har intresset för livet till sjöss ökat kraftigt och många har blivit nyblivna båtägare. Båttintresset och ett ökat intresse för delningsekonomi har gjort att fler har fått upp ögonen för nya sätt att få njuta av båtlivet – och det är här Skipperi kommer in i bilden.

– Skipperi arbetar för att göra båtlivet tillgängligt för alla. I alla våra tjänster vill vi sänka trösklarna till båtlivet. Det handlar om att påverka attityder till att ständigt utveckla nya lösningar som underlättar båtlivet och i det här fallet handlar det om en smi-

dig försäkringsprodukt, säger Axel Nordman, vd för Skipperi Sverige.

Den privata båtförsäkringen gäller inte förmedlad uthyrning utan måste kompletteras med krångliga tillägg. Tillsammans hittade Svedea och Skipperi en lösning.

– Vi delar Skipperis intresse för delningsekonomi som möjliggör att fler än bara båtägarna själva får ta del av båtlivet. Men genom att baka in båtförsäkringen i hyresavtalet betalar hyrestagaren försäkringspremie bara för just den tid båten hyrs. En smart och smidig lösning både för den som hyr ut och den som hyr, säger Göran Södergren, affärsansvarig för båt och vattenskoter på Svedea.

Skipperi båtförsäkring ingår vid all uthyrning genom Skipperi från och med 20 april 2022.

## Ingen mässa i Djurgårdshamnen

**MÄSSOR.** Det blir ingen fortsättning i år av Stockholms Flytande Båtmässa, som hölls i KSSS Djurgårdshamn i Stockholm.

■ Kungliga Svenska Segling Sällskapet skriver i ett pressmeddelande:

Efter ett mycket lyckat premiärår är KSSS ambition att göra Stockholms Flytande Båtmässa till en årlig tradition. Tanken var att redan i år utveckla mässan vidare i KSSS Djurgårdshamn vid Junibacken på Djurgården. Av olika orsaker

har vi tyvärr inte fått möjligheten att etablera vår hamnanläggning på samma plats vid Junibacken 2022. Detta innebär att vi istället kommer att utnyttja en temporär hamnanläggning vid Wasahamnen under säsongen 2022.

Vår bedömning är att vi inte kommer ha samma möjligheter att erbjuda en förstklassig upplevelse för utställare eller besökare i år och därför har vi beslutat att inte genomföra Stockholms Flytande Båtmässa 2022. Ett trist besked förstås, men vi är helt övertygade om att komma tillbaka redan nästa år, 2023 på Djurgården.

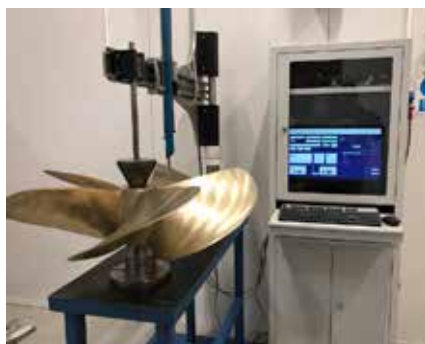
Sveriges modernaste verkstad för propellrar och båttrailer

# PROPPELLERTEKNIK

## METALLDESIGN AB

### 10-ÅRS JUBILEUM

Efter mer än **10 000** reparationer av propellrar har vi idag Sveriges modernaste propellerverkstad. Där reparerar vi större impellrar och propellrar upp till 2 meter i diameter i alla material.



Vi använder oss av den senaste utrustningen såsom Propress 360, MRI scanning och dynamisk balansering. Reparation, kontroll och försäljning av propellrar för både sjöfart och fritidsbåtar, med snabba ledtider.



## Konstruktion och produktion av mer än 1 000 st Båtvagnar /Trailers 3-30 ton

**MD 3000**

Lastvikt: 3 000 kg  
21.900 kr



**MD 4000**

Lastvikt: 4 000 kg  
27.000 kr

**MD 5000**

Lastvikt: 5 000 kg  
37.900 kr



**MD 7000**

Lastvikt: 7 000 kg  
44.900 kr



**MD 5500**

Lastvikt: 5 500 kg

48.900 kr



**MD 10000**

**MD 15000**

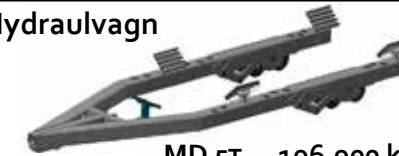
**MD 20000**

**MD 30000**

från 56.900 kr



**Hydraulvagn**



CE

MD 5T 196.900 kr  
MD 8T 306.900 kr  
MD 10T 589.000 kr  
MD 17T 545.000 kr

Alla priser är exklusive moms.



**MD Trailer**



# Stabil lönsamhet för Volvo Penta

## Volvo Penta rapporterar om stabil lönsamhet under första kvartalet 2022

■ Efterfrågan på fritidsbåtar var, enligt Volvo Penta, fortsatt stark under första kvartalet. Marknaden för kommersiella fartyg har återhämtat sig och investeringar i nya fartyg, som skjutits upp på grund av covid-19, har återkommit med ett ökat intresse för mer hållbara lösningar.

Marknadsutvecklingen för industrimotorer för mobila applikationer har varit fortsatt positiv, framför allt inom materialhantering, jordbruk och gruvindustrin. Marknaden för generatoraggregat har också utvecklats positivt.

**UNDER KVARTALET MINSKADE** dock nettoorderingsgången med 1 % till 14 315 enheter samtidigt som leve-



Volvo Pentas avancerade hybridlösning för Hurtigruten Svalbards nya sightseeing-fartyg har testats och används i en Marellbåt runt Svalbard från början av maj.

ranserna ökade med 8 % till 11 514 enheter.

Nettoomsättningen steg med 23 % till 4 204 Mkr (3 409). Justerat för förändrade valutakurser ökade nettoomsättningen med 18 %, varav motorförsäljningen ökade med 18 % och serviceförsäljningen med 17 %.

**DET JUSTERADE** rörelseresultatet uppgick till 769 Mkr (643), motsvarande en justerad rörelsemarginal på 18,3 % (18,9). Resultatet påverkades positivt av ökade motor- och servicevolymerna och prisrealisering. Högre materialkostnader och ökade fraktkostnader hade emellertid en negativ effekt på resultatet.

Det rapporterade rörelseresultatet uppgick till 767 Mkr (643).

## Scania delårsrapport januari–mars 2022

**Årets första kvartal har präglats av en hög grad osäkerhet till följd av det förändrade makroekonomiska och geopolitiska världsläget.**

■ På Scanias nyckelmarknader är aktivitetsnivån dock fortsatt hög och efterfrågan på lastbilar stark.

Sammanfattning av första tre månaderna 2022:

Nettoomsättningen minskade med 3 % till 34 757 Mkr (35 708).

Rörelseresultatet minskade med

44 % till 2 607 Mkr (4 657).

Rörelsemarginalen uppgick till 7,5 % (13,0).

Kassaflödet uppgick till -1 184 Mkr (2 862) för Fordon och Tjänster

**BRISTEN PÅ HALVLEDARE** och andra komponenter i den globala leveranskedjan har fortsatt att orsaka produktionsstörningar under kvartalet även om situationen har lättat något under periodens senare del. Leveransflödena har även destabiliserats av konflikten i Ukraina.

## Nimbus säljer produktionslokaler

■ Nimbus Group AB har under-tecknat en avsiktsförklaring med en lokal fastighetsägare om försäljning av bolagets produktionsfastighet i Lugnås, utanför Mariestad. Köpeskillingen uppgår till 100 Mkr med avdrag för latent skatt och planerade investeringar om 15 Mkr. Tillträde beräknas ske under det andra kvartalet 2022. Det bokförda värdet för den avyttrade anläggningen uppgår till 29 Mkr.

**I SAMBAND MED** avyttringen väntas Nimbus Group teckna ett 15-årigt

hyresavtal för att säkerställa fortsatt produktion vid anläggningen. De medel som väntas frigöras kommer att användas i Nimbus Groups fortsatta expansion.

– Vårt uttalade mål är att växa vår verksamhet. Fastighetsförvaltning hör inte till vår kärnverksamhet och genom att avyttra och där efter leasa fastigheterna i Lugnås så frigörs kapital som vi kan använda för investeringar som är i linje med vår strategiska tillväxt, säger Jan-Erik Lindström, vd för Nimbus Group.

Distans, 2 år **marin serviceingenjör**

Utbilda dig inom maskin & el/elektronik för en karriär på fartyg, båtar och inom det marintekniska området.



yhuddevalla.se

**Yh** Yrkeshögskolan





# Vi hjälper dig med lyftet!



# Expanderar på nya marknader

## Windy arbetar tvåskift i produktionen och visar nya modeller

■ Båttillverkningen hos Windy Scandinavia AB i Västervik går för högtryck. Totalt har fabriken drygt 100 anställda, varav båtbyggarna jobbar i tvåskift. Ytterligare 70 anställda finns vid tillverkningen hos Model Art Sp. i Ostroda och Markos i Slupsk, båda i Polen.

Företagets omsättning för 2021 blev 284 Mkr, varav 32 Mkr i resultat (EBITDA). För 2022 är förhoppningarna en betydande ökning av omsättning och resultat. En av förklaringarna till den snabba och lönsamma tillväxten är att försäljningen i USA har tagit fart. Nordamerika kan bli Windys största enskilda marknad inom 1–2 år och hittills i år har båttillverkaren fått tio nya ordrar från USA på SR44.

– Vi startade upp vår försäljning i Florida för drygt ett år sedan och ser redan en enorm potential i USA, särskilt i Florida. Framför allt med vår modell SR44, men även för SR28 CC och kommande SR-modeller, säger försäljningschef Fredrik Delic.

**WINDYS STÖRSTA** återförsäljare i USA är Roger Moore och hans företag Nautical Ventures Group med bas i Fort Lauderdale i sydöstra Florida.

– Nautical Ventures Group har ett 150-tal anställda och sex olika säljkontor. Det är en stor återförsäljare med mycket kapacitet och marknaden där verkar nästan outömlig när det gäller båtar.

– Vi har även planer på att expandera ytterligare i USA. Det finns möjligheter att expandera i längs med östkusten, men även i



Fredrik Delic.



Windy SR 44 SX med tre stycken Yamaha XTO utombordare är den senaste nyheten från Windy Scandinavia.

andra mer centrala delar av landet och på västkusten.

– Vi för också en del diskussioner med potentiella återförsäljare i Australien. Det verkar som att våra typer av båtar skulle fungera väldigt bra på den marknaden också.

På hemmamarknaden äger Windy sin återförsäljare i Stockholm. De har även ett samarbete med West Coast Marine Center i Marstrand som återförsäljare för västra Sverige.

– Om man räknar med hela världen så har vi i dagsläget 18 aktiva återförsäljare. I Europa har vi nyligen gjort en omstart i Grekland och Kroatien, två nygamla marknader som också är väldigt intressanta för oss.

Av produktionen på cirka 120 båtar per år tillverkas modellerna SR26, SR44, SR52 och SR60 i Västervik. Övriga modeller byggs av Model Art Sp. och Markos.

De närmaste tre åren planerar Windy att introducera två nya modeller om året. Tre nyheter är redan aviserade: Bland annat den av Espen Öino designade Windy 34

Alizé, som kommer ha världspremiär på båtmässan i Cannes.

I slutet av april låg Windy cirka fyra veckor efter med sina leveranser på grund av brist på material och motorer.

– Det är en utmaning vi delar med andra i branschen. Förhoppningsvis är allt tillbaka till normalläge om något år.

Prishöjningar från underleverantörer har resulterat i att priserna på båtarna kommer att öka. Även det är en situation som företaget delar med övriga båttillverkare.

– På vissa typer komponenter och råmaterial har vi haft kraftiga prisökningar. Men prisökningarna på färdig båt slår ju inte igenom lika mycket till slutkonsument. Men om vi tittar framåt så kan det bli en del prisökningar precis som vi ser/har sett i tex. bilbranschen och andra tillverkningsbranscher.

Enligt Fredrik Delic är Windy rustat även om marknaden tappar en del fart i framtiden.

– Det är inte orimligt att mark-

naden mätas av lite framöver. Men med de åtgärder vi har gjort så tror jag att vi står väl rustade för framtiden. Då talar jag om utvidgning på fler marknader plus att vi har ett ess i rockärmen med vår super-yachtbusiness. Den har inte samma konjunkturcykel som andra marknader och står för en betydande del av vår omsättning.

**WINDY SR 52** togs från början fram som one-off tenderbåt för norrmannen Kjell Inge Rökkes super-yacht. Därefter fortsatte Windy med serieproduktion och för tillfället har ett 35-tal båtar färdigställt. Det nya flaggskeppet är SLR/SR 60, som presenterades hösten 2021 och hittills har producerats i en handfull exemplar.

En av de modeller som säljer bäst är Windy SR44, som finns i tre varianter. En med inombordare, en med utombordare och en PRO-version som är mer fokuserad mot tendermarknaden.

LARS-ÅKE REDÉEN

# Smart däckert

**Smart och stabil  
däckert som håller  
jollen på plats**

- lyfts över och förbi  
badbryggan!

## The Easy Way On Board

Båtsystem AB, 031 69 03 80, info@batsystem.se, www.batsystem.se



# BOAT WORLD EVOLUTION

SERIES E (10-30m) **NEW**



SERIES S (5-15m)



**TRIMSYSTEM  
FÖR ALLA  
BÅTAR 5-30 M**

Zipwakes snabbverkande interceptorer balanserar båten både vid acceleration, roll och gir, vilket ger en sådan överlägsen komfort att den är svår att beskriva. **Den måste helt enkelt upplevas!** En heltäckande serie interceptorer för styrpulpet och ända upp till de största motorbåtarna (16-100ft). Utvecklad och tillverkad i Sverige.

# ZIPWAKE

CHOOSE COMFORT. ENJOY PERFORMANCE.



Traneredsvägen 112 426 53 Västra Frölunda Tel: 031 69 03 80 E-mail: info@batsystem.se [www.batsystem.se](http://www.batsystem.se)



Espen Öino vid sjösättningen av Windy SR 44 SX i Västervik.

# Ledande på superyachter

**FRAMGÅNG.** Norrmannen Espen Öino är en av världens främsta på superyachter.

■ Espen växte upp i Oslo och blev snabbt intresserad av båtar. Hans stora idol i unga år var Jan Herman Linge, som bland annat konstruerade Fjordling och Soling.

Efter studier till civilingenjör i skeppsbyggnad leder Espen idag ett eget designkontor med 28 anställda. Kontoret är placerat på en av pirarna i hamnen i Monte Carlo, väl synligt för många av företagets kunder.

Idag är Espen Öino en av världens mest kända superyacht-designers med 54 levererade superyachts. Han har även ritat 28 tenderbåtar och mindre båtar.

– När jag började jobba med båtar var det inte så många som talade om superyachts, men det fanns annonser på större yachter i Yachting World och andra tidningar som jag tittade i, säger Espen Öino.

– När jag kom till Antibes i Frankrike såg jag en helt annan värld, som jag blev väldigt fascinerad av. Men egentligen ville jag helst designa mindre båtar.

Öino beskriver det vägsål som norsk varvsindustri stod inför för 20–30 år sedan. Antingen skulle de fortsätta med färjor och specialfartyg eller fortsätta bygga yachter, något som de hade gjort traditionellt.

– De valde att sluta med yachter och i stället satsa på arbetsbåtar. Samtidigt bildades stora företag för att bygga yachter, till exempel Feadship i Nederländerna och flera tyska varv.

– Idag finns det fyra ledande tillverkare av stora displacementsfartyg; Feadship, Lürssen, Oceanco och Amels. Gruppen som samarbetar inom Feadship och Lürssen, som är familjeägt, är kanske de som drar ifrån, säger Öino.

Espen Öino International grundades 1994 och hade till en början kontor i Antibes på Rivieran. Idag är basen Monaco och kunderna internationella.

– Jag hamnade i det som en del tänker på som mindre seriöst, men yachtstillverkning är en stor industri som sysselsätter många.

– Det har varit en otrolig tillväxt i vår bransch. Den är ganska konfidentiell men har haft en stadig tillväxt. Det har varit några mindre nedgångar, till exempel under Gulfkriget i 1990-talets början och

under finanskrisen 2008–2009, men inget av våra projekt stoppades på grund av detta. Under finanskrisen hade vi 13 projekt under byggnation. Inget av dem stoppades, men två yachter bytte ägare under byggtiden.

Espen Öino understryker att yachtbranschen har haft en bra tillväxt i jämförelse med mycket annat.

– Det är väldigt mycket högkvalificerat hantverk i superyachtterna, något vi i Västeuropa borde kunna specialisera oss ännu mer på. Tyskarna och holländarna har varit väldigt duktiga på att kapitalisera på det här. De har tjänat mycket på superyachts.

De kommande trenderna för större yachter är svåra att förutse.

– Det är svårt att säga, särskilt med det som sker nu. Ryssarna och till viss del ukrainarna har varit stora kunder inom yachtmarknaden. Tillsammans utgör de ungefär 20 procent av vår aktivitet. Vi har ett par exempel på kunder som vill vänta och se hur världsläget utvecklar sig.

Bland de superyachter Öino International har tagit fram finns Octopus på 126 m. Hon byggdes ursprungligen för Microsofts medgrundare Paul Allen, men ägs idag

av svensken Roger Samuelsson, grundare av företaget Scandinavian Health. Båten byggdes 2000 av tyska Lürssen.

Öino har även bland annat ritat Designat Dilbar, som är på 156 m, och den annorlunda superyachten Olivia O på 88,51 m som byggdes på det norska varvet Ulstein Verft AS. Flying Fox på 136 m är en annan intressant superyacht.

– Det är väldigt intressant och varierande att designa superyachts. Man startar med ett blankt papper och så blir det stora och eleganta fartyg. En stor båt kan innebära 20 000 timmar bara i konstruktionsarbete på vårt kontor. Under byggtiden arbetar kanske 400 personer ombord plus 3–4 som arbetar med utrustning och annan tillverkning hos underleverantörer.

Nästa projekt blir att Öino ska designa nya modeller till Windy.

– Windy är i toppskiktet av sitt segment. Men på samma sätt som i superyachtterna så handlar det väldigt mycket om detaljer. Den stora skillnaden är att Windy designas för en marknad, inte för en given kund. Men själva processen är ungefär likadan med att komma upp med lösning till ett givet problem.

LARS-ÅKE REDÉEN

# VÅRENS TILLBEHÖR PÅ BRYGGDELAR.SE



FLOTTÖR Y-BOM CLASS

820:-



GHOOK

649:-



ÖRNBOJ 35 L

1.380:-



BETONGANKARE

1.565:-



PRIVATPAKET

22.480:-

Bryggdelar.se erbjuder ett brett och utvalt sortiment av bryggdelar till båtklubbar, marinor och privatpersoner. Beställ redan idag för snabb leverans. Trygg e-handel. 30 dagars ångerrätt. Alla priser är inklusive moms. Surfa in på [bryggdelar.se](http://bryggdelar.se)

 **Bryggdelar.se**

# Välbesökt på Nacka Strand



Nackastrandsdagarna lockade flera tusen båtintresserade.



Dahl E660 är en picknic-båt på 6 m, som visar att man kan göra en ganska enkel motorinstallation om man nöjer sig med farter på upp till 8 knop. Utrustas med en Torqeedo Cruise 10.0 (13,6 hk) och två batterier på sammanlagt 10 kWh. Driftstid vid 5 knop cirka 6 timmar, 8 knop cirka 2 timmar.



Nordkapp RS 800C är intressant hyttbåt med fint akterdäck. Representerar den typ av motorbåtar som var i majoritet på Nackamässan.

■ Många båtälskare sökte sig till Water Front Days på Nacka Strand i Stockholm långhelgen 28 april–1 maj. Ett 20-tal företag visade ett 60-tal båtar i den välplacerade hamnen nära Stockholm City.

- Vi är jättenöjda med evenemangets utformning och även med kommentarerna från utställarna. Sammanfattningsvis var det ganska bra med besökare, vi gissar på minst 1 000 människor per dag i fyra dagar, säger Niclas Sjögren på Marinmäklarna.
- Utställarna representerade

flera företag som visade sina nyheter. Inriktningen var motorbåtar i blandat utbud med aluminiumbåtar, RIB- och glasfiberbåtar, säger Niclas Sjögren.

Även representanter från försäkringsbolag, finansbolag och motorfabrikanter var på plats för att hjälpa kunder.

Bland de nyheter som visades var två varianter av Saxdor 320 (GTO och GTC), en ny Dahl RIB och ny variant av Dahl P10.

TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN

FOTO: LARS H LINDÉN



Herman Gustavsson representerade CK's Marin Stockholm, som tog över efter Vått på Nacka Strand sensommaren 2021.

– Water Front Days var en bra och trevlig mässa. Besökarna som kom var väldigt intresserade och hade sökt sig dit utan att vara turister. Vi hade ett väldigt bra intresse, både för Hydrolift och Chris-Craft. Ett par heta spekulanter, säger han.



– Vi sålde en Viggo C10 och två Saxdor på mässan. Vi hade ett mycket skarpt intresse för våra produkter och kunderna fick chansen att provköra, säger Erik Wickgren från Viggo Boats.

– Det är fint med den samverkan vi har fått fram de här dagarna från det som vi vill tro är premiumtillverkare från Sverige. Det har skapat en väldigt samhörighet mellan oss som vill kunna erbjuda våra produkter till marknaden.

# THAT FEELING

Känner du igen känslan? När allting bara är helt rätt. Med vårt breda utbud av båtfärgsprodukter är alla typer av båtar skyddade och redo för användning.

**AWLGRIP**

**X International**

**Sea Hawk**  
PREMIUM YACHT FINISHES



Letar du efter en ny  
spellista till båten?  
Hitta oss på Spotify!

# Större och bättre METS

**AMSTERDAM.** Konceptet för årets Metstrade utlovar en större och bättre branschutställning. I år arrangeras mässan 15–17 november på RAI Amsterdam.

■ Förra årets Metstrade (METS) var en förminskad version av den enorma handelsplatsen för båtbranschen som detta traditionellt brukar vara. Sweboat fanns på plats, men med en betydligt mindre paviljong än tidigare år.

I förhandsinformationen för METS 2022 säger arrangörerna att årets upplaga ska få en väsentligt förbättrad layout.

De tidiga indikatorerna för 2022 är mycket positiva. Hela 96 procent av besökarna och 90 procent av utställarna säger att de kommer att delta även på årets utställning.



De olika branschföreningarna från respektive land har rapporterat ett stort intresse från deras medlemsföretag att komma tillbaka till METS och delta i de populära paviljonger som många länder arrangerar. Förra året var det ett stort antal länder som helt uteblev

eftersom pandemins restriktioner omöjliggjorde ett deltagande. Flera stora företag, även svenska, hade egna reserestriktioner som också satte stopp för deltagande 2021.

– Båtindustrin är otålig för att komma tillbaka till världens största B2B-mässa för fritidsbåtindustrin.

## DE VIKTIGASTE FÖRÄNDRINGARNA PÅ METSTRADE 2022:

**SuperYacht Pavilion (SYP)** återvänder till **Hall 9–11**. Detta ger SYP mer utrymme, vilket krävs för de många påkostade och ganska stora montrar som behövs. Förändringarna har skett i samarbete med Holland Yachting Group, som kommer att ha en egen paviljong i Hall 9.

**Construction Material Pavilion (CMP)** och **Italian Pavilion** i **Hall 12** som därmed får mer fokus på utrustning för större produktionsyachter med CMP och den italienska paviljongen, i samarbete med Confindustria Nautica.

**I-nnovation at the forefront i Elicium Ballroom.** Avdelningen representerar en marknad i stark tillväxt. I-nnovation Lab kommer tillbaka med särskilt fokus på alternativ framdrift. **Fully integrated Marina & Yard Pavilion i Hall 5.** Avdelning för att öka intresset och profileringen för specialintresse.

Vi har skapat en balanserad layout med riktigt intressanta punkter i varje hall i samarbete med ICOMIA och vår utställningskommitté, säger Niels Klarenbeek, Director för Metstrade.

**LARS-ÅKE REDÉEN**



## The sound. Of nature.

Säg adjö till motorljud när du är ute på havet. Förutom ett lågt brummande ljud, är det enda du kommer höra ljudet av vinden och vågorna, vilket ger ditt båtliv en ny och ännu mer avkopplande upplevelse.

Läs mer på [seadrive.no](http://seadrive.no)





# Kranar byggda för marin miljö



**Roodberg**

Phone: +31 (0)513 52 13 13  
mail: info@roodberg.com  
www.roodberg.com

J2LYFT  
**JJ GRUPPEN**

Phone: +46 (0) 73 067 61 43  
mail: info@jjgruppen.se  
www.jjgruppen.se

 **BYMEQ**

Phone: +46 (0) 70 757 68 37  
mail: kontakt@bymeq.se  
www.bymeq.se

Båtlivet har haft en enorm uppgång de senaste två åren. Efterfrågan på båtprylar och tillbehör har ökat lika mycket. Nu börjar många av leverantörerna komma ikapp, visar Båtbranschens enkät.



# Slutsålt men långa leveranstider

■ Efter många och omfattande leveransproblem har stora delar av båtbranschen fått mer fart igen. Men det skiljer ganska mycket beroende på vilka produkter som berörs.

Båtbranschen har frågat ett antal ledande leverantörer om deras syn på leveransproblemen.

LARS-ÅKE REDÉEN

### FRÅGOR:

1. Hur långa leveranstider har ni för era produkter för tillfället?
2. Ser ni någon lösning på problemen och i så fall när?
3. Är det någon särskild produktkategori som är drabbad?
4. Hur stora prisökningar har ni genomfört i år och hur mycket mer kommer senare?

### CANDELA, MIKAEL MAHLBERG

1. C-8 är slutsåld till och med 2023, men det beror inte på komponentbrist. Snarare på strålände försäljning över förväntan.
2. Vi hoppas att situationen stabiliserar sig inom den närmaste tiden, men vet egentligen inte mer än någon annan.
3. Elektronik av olika former är förstas mer drabbat än annat.
4. Vi har inte genomfört några prisökningar under 2022.

### LINDER ALUMINIUMBÅTAR, JESSICA LINDER

1. Leveranstider är nu från september 2022 till februari 2023.
2. Vi klarar inte tillverka mer i dagsläget.
3. Det gäller alla modeller.
4. Vi har försökt hålla priserna för kundernas skull, men vi måste nog höja i augusti-september.

### HEMPEL, JOAKIM SANDGREN

1. Vi har nu en god Leveransnivå. Det har dock inte varit utan några vägbulor om jag ser i backspegeln. Resursbemanning på grund av fara för smittspridning har påverkat våra fabriker negativt. Vi har även varit tvungna att prioritera, det vill säga försena, några produkter på grund av råvarubrist.
2. Vi har bra produkttryck i marknaden.
3. Vi har dock inte tillräckligt med en råvara som ingår i många av våra fernissor som gör att vi inte kan säga att vi är 100 % nu. Efterfrågan på vår nyhet Hempaspeed TF har varit över våra förväntningar, vilket också skapat tillfälliga luckor i vårt leveransmönster.
4. Vi har genomfört en extra prisökning i år. Dessvärre ser den inte ut att täcka de kostnadsökningar som vi ser framöver och kommer därmed göra ytterligare en prisökning på 7-10 procent. Timingen för detta är inte fastställt, men troligen inom ett par månader.



#### HALLBERG-RASSY, MAGNUS RASSY

1. Knappt två år.
2. För komponent- och råvaruförsörjningen har vi för närvarande ingen förbättring i sikte. Långa ledtider behöver dock inte bara vara av ondo, det skapar också en "vill-ha-känsla" för produkten.
3. Det mesta!
4. Vi föredrar flera små höjningar istället för få stora. Vi har höjt priset tre gånger hittills 2022, men som det ser ut med nuvarande kostnadsökningstakt räcker inte de höjningarna.

#### THERMOPRODUKTER, ANDERS STENVINKEL

1. Med några få undantag har vi det mesta i lager. Vi har jobbat väldigt aktivt med lageruppbyggnad sedan i höstas och har betydligt mer i lager än en vanlig säsong.
2. Det är inte något stort problem för oss.
3. Någon enstaka, men där ser det sämre ut.
4. Vi har haft 5–20 % höjningar under våren och det kommer mer, är jag rädd.

#### JAN COMSTEDT AB, MATS COMSTEDT

1. På vissa varor är det väldigt långa ledtider, vi har gjort vad vi kan för att vara tidiga med beställningar och ökat volymerna så vi har tryggt vårt behov på flera produkter.

Generellt är det cirka tre månader i leveranstid men i många fall är leveranstiden just nu över 6 månader och i enstaka fall över ett år.

2. I några fall så börjar det bli bättre och vi har väldigt mycket varor på väg. Just nu har vi åtta 40-fots containrar på väg till Göteborg från USA.

Prognosen från de flesta tillverkare ser dock mörk ut, leveransproblemen och materialbristen kommer att fortsätta under lång tid framöver.

Det ställer stora krav på oss som distributör, vi måste tidigarelägga alla beställningar för att säkra leveranser.

Allt beror på hur marknaden utvecklas, blir det en lågkonjunktur och efterfrågan minskar kommer också materialbristen att minska på sikt.

Om efterfrågan är fortsatt hög så kommer vi nog se dessa problem under hela 2023 och även in i 2024.

3. Elektronik i alla former är hårdast drabbad, men också andra varor då det även är materialbrist på metaller och plast m. m. Det räcker ju att en liten del av en produkt saknas för att stoppa produktionen.

4. Normalt justerar vi våra priser en gång per år 1 oktober, men sedan dess har vi varit tvungna att justera priserna två gånger.

Den 1 januari och 1 maj, ökningarna varierar beroende på produkt och land, men generellt är det ökning mellan 10 och 30 %.

#### BYGGPLAST & BÅTPRYLAR SVERIGE AB JOAKIM BERNER

1. Vi har ej några generella leveransproblem för tillfället utan det kan istället vara enskilda produkter som drabbas, till exempel större Webasto 40/50 värmare. Då har vi istället Eberspächer på lager som alternativ. Ett annat exempel är toaletter från Dometic/Masterflush som produceras i USA, men då har vi istället SPX/Johnson hemma. Vår bedömning är att vi har något generellt hål i någon kategori men att man måste vara lite mer flexibel i att erbjuda de varumärkena som kan levereras för tillfället.

4. När det gäller prisökningar så utför vi dem löpande men oftast med en månads varsel. Med den rådande situationen i omvärlden så får vi räkna med ytterligare prisändringar framgent.

#### INTERNATIONAL FÄRG RICHARD JOHANSSON

1. Vi har det mesta i lager max 10 % saknas just nu och vi är väldigt nära normalläge!

2. Inom snar framtid, absolut inom kort. I maj är det 95 % leveranskapacitet.

3. Nej, lite olika råmaterial.

4. Prisökningarna är 7 % i år, men det är svårt att idag säga något om framtiden.

#### INHA BRUK

#### BUSTER, YAMARIN, CROSS CHRISTOPHER SJÖBLOM

1. Vi har per dagsläge sålt ut hela vår produktion till och med sommaren till återförsäljare ledet och nästa säsong leveranser börjar i augusti.

2. Gällande komponentbrist ser det betydligt bättre ut än tidigare, och vi ser ljus på framtiden i den frågan. Priset på komponenterna har däremot stigit kraftigt.

3. Det är fortsättningsvis komponenter som kommer längre ifrån som är mest drabbade av förseningar och tillgångsproblem, men även där ser vi en klar ljusning.

4. De rätt kraftigt ökade materialkostnaderna kommer säkerligen att avspeglade sig i priserna under inkommande sex månaderna.



Joakim Berner.

### Kraftig minskning till konsument

■ Tillbehörsbranschen ser en kraftig minskning i försäljning till slutkonsument, det vill säga båtägare. Det säger Joakim Berner, vd för Byggplast & Båtprylar.

– Genomförsäljningen till konsument är ganska kraftigt ner på tillbehör detta år jämfört med tidigare år. Vi kan tacka vår lyckliga stjärna att vi inte har haft en enda leverantör inom ett segment. Då kan det bli svårt, säger Joakim Berner.

Coronadoping som gav ett extremt lyft för försäljningen till konsument har därmed troligen gått över. Vi är tillbaka på mer normala nivåer, men det kan fortfarande bli lite bättre i sommar.

– Juni förra året var helt otroligt bra, jag har aldrig varit med om något liknande. Man vill aldrig se sanningen i vitögat när det går nedåt, men vi har så många siffror som visar på en korrigerad som redan har skett. Jag skulle gissa att den är 20 procent i volym eller till och med över det.

VÅR STRÄVAN ÄR ALLTID EN

# PROBLEMFRI HAMN

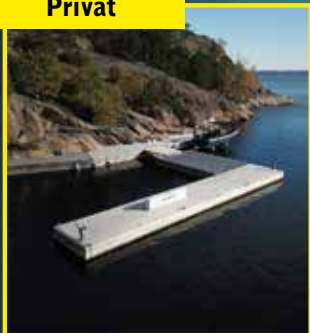
## Företag



## Förening



## Privat



### Hållbart över tid

Hamnens livslängd avgörs inte minst av vad som är dolt under ytan. Vinklar och längder på kättingar, placering av betongankare och schacklars kvalitet. Ingen hamn är helt underhållsfri, men när det gäller betongpontoner och deras förankring är SF Pontona i en klass för sig.

En del av svenskt båtliv

 **SF PONTONA**

SFPONTONA.SE

## Reportage



Järnbröderna: Henrik Peterson (t. v.) och Lars Peterson.

## Egna båtar i stället för BRIG

**SATSNING.** Järnbröderna satsar på IRON sedan BRIG-fabriken stoppats.

■ I förra numret av *Båtbranschen* råkade vi av misstag i en bildtext skriva att BRIG-fabriken var sönderbombad. Detta stämmer inte och vi beklagar felet.

– BRIG-fabriken är än så länge intakt, men det har varit brand i några båtar på utsidan. En lagerbyggnad är träffad och en del färdigproducerade båtar har tagit skada, men alla nya byggnader för produktion samt kontorskomplexet är intakta, säger Henrik Peterson på Järnbröderna i Billdal som är generalagent för BRIG i Sverige.

Järnbröderna hade beställt över 300 BRIG-båtar till i år men hann bara få cirka 130 stycken innan kriget bröt ut. Mer lär det knappast bli eftersom de manliga anställda på fabriken har kallats ut till fronten medan kvinnorna är på annan ort eller har flyttat utomlands.

– För att kompensera den minskade BRIG-försäljningen har vi ökat med vårt eget båtmärke IRON på årsbasis till 240 båtar inklusive export. Vi har tagit upp flera nya marknader och exporterar nu IRON till England, Frankrike, Turkiet,

Australien, Grekland och Baltikum.

IRON är designad av Järnbröderna tillsammans med Mannerfelt Design Team. Båtprogrammet består av fyra modeller: 647, 707, 767 och 827. Dessutom finns det varianter med T-Top på flera av båtarna och det kommer en kupémodell baserad på 827:an. Till 2023 kommer det två mindre båtar, även de designade tillsammans med Mannerfelt Design Team.

– De största marknaderna för IRON är Sverige, men även Norge, Finland, Danmark och Nederländerna har bra försäljning. Vi har sålt 68 IRON-båtar på förorder till The Wolf Rock Boat Company i England inför 2023, säger Henrik.

– IRON preriggas för Mercury utombordare, men på grund av att de inte kan leverera på vissa marknader så säljs båtarna även med andra motormärken.

Produktionen av IRON, som byggs i Polen, påverkas hittills inte av kriget i Ukraina utan tillverkningen går som planerat och har även kunnat ökas.

BRIG-fabriken ligger i Ukrainas näst största stad, Charkiv. Den som vill stötta de anställda vid fabriken kan hjälpa till via BRIG Foundation.

Insamling till BRIG i Ukraina: <https://bit.ly/brigfamily>

LARS-ÅKE REDÉEN



Produktionen av IRON-båtarna har ökat och de säljs på allt fler marknader.



## TYRESÖSTÖTTAN HELGALVANISERADE BÅTSTÖTTOR

Trapetsgänga med stor vingmutter för enkel och snabb justering • Varmgalvaniserad underhållsfri topplatta av stål (rostfri skruv/låsmutter) med integrerade snabbfästen för säkerhetskätting, enkel hantering med lång livslängd • Skrovskydd av kvalitetsgummi för bästa friktion och skydd.

### STAPELBAR

### NYHET

TOPPLATTA AV STÅL.  
SKROVSKYDD AV  
GUMMI GRÅ EPDM.  
US-2021-0245850-A1



**KS3/VHD13**  
Kölstöta  
Top 310x160 mm



**MBS**  
Motorbåtsstöta  
Top 310x160 mm



**SBS**  
Segelbåtsstöta  
Top 255x255 mm

### DEMONTERBAR

### NYHET

TOPPLATTA AV STÅL.  
SKROVSKYDD AV  
GUMMI GRÅ EPDM.  
US-2021-0245850-A1



**LCMG**  
Motorbåtsstöta  
Top 310x160 mm



Gersågad fot



Levereras  
omonterad i  
kartong



**LCKG**  
Kölstöta  
Top 310x160 mm



**LCFG**  
Segelbåtsstöta  
Top 210x210 mm

### L-ställ



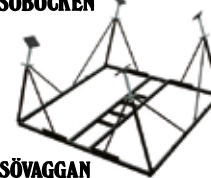
Ett enkelt system för hantering, exponering och lagring. Avsedd för såväl butik, service som förvaring. Pulverlackerad.



### PULVERLACKERAD STÅL STÄLLBAR DEMONTREBAR



### TYRESÖBOCKEN



### TYRESÖVAGGAN



### MASTKRAN

c-märkt  
Lyfthöjd ca 12  
eller 15 meter.  
Lyftvikt max 500 kg.  
Varmgalvaniserad.

För hela vårt sortiment och din närmaste återförsäljare – kontakta oss eller gå in på vår hemsida  
MASKINFABRIKEN G-C AB • Thulevägen 18, Tyresö • Tel 08-712 50 90 • tyresovaggan.com • gcboathandling.com

# EFTERMARKNADSDELAR

# FÖR VOLVO PENTA

# OCH YANMAR



www.frigus.se





# Insamlingsstiftelsen Sweboats Miljöfond

## SYFTEN MED MILJÖFONDEN ÄR ATT:

- Visa att Sweboat engagerar sig och tar ansvar för miljön.
- Ge bidrag till Sweboats medlemmar som vill vidta åtgärder för att värna om sin miljö.
- Minska båtlevets avtryck i miljön.

## VAD INNEBÄR DET FÖR MIG SOM MEDLEM?

Som ansluten till Miljöfonden har du möjlighet att söka bidrag till miljöarbeten som:

- Förebyggande åtgärder för att värna miljön. Retroaktiva miljöåtgärder till exempel:
- Undersökning och kartläggning av föreningar.
- Saneringsåtgärder.
- Anpassning av befintliga system.

## KAN MILJÖFONDEN GE MIG ANDRA FÖRDELAR?

Genom att vara ansluten till Miljöfonden kan du underlätta medfinansiering och bidrag från andra parter, exempelvis Länsstyrelsens LOVA-bidrag. Du visar även mot kund och myndigheter att du arbetar aktivt med miljöfrågor.

## HUR FÅR MILJÖFONDEN IN MEDEL?

Medlen till fonden skapas genom att deltagande medlemmar årligen låter sina kunder bidra med en summa (i nuläget 200 SEK) per vinter-

upplagd båt. Detta läggs på ordinarie debiterat belopp till kunden och går som bidrag oavkortat till Miljöfonden. Fonden är även öppen för ytterligare bidrag och donationer.

## HUR ÄR MILJÖFONDEN UPPBYGGD?

Miljöfonden drivs som en fristående ideell insamlingsstiftelse vid namn "Insamlingsstiftelsen Sweboats Miljöfond" där alla ledamöter är medlemmar i Sweboat förutom ordförande som är Sweboats vd. På detta sätt garanteras att alla medel används till Miljöfondens syfte.

## VEM KAN SÖKA MEDEL?

Alla medlemmar i Sweboat som vill göra miljöfrämjande arbeten. En förutsättning är dock att man själv är ansluten till Miljöfonden och genom sina kunder bidrar.

## HUR MYCKET MEDEL KAN MAN SÖKA?

Upp till 75 % av externa kostnader kan beviljas.

## KOSTAR DET MIG NÅGOT ATT VARA ANSLUTEN?

Ingenting förutom dina egna administrativa åtgärder för att förmedla bidraget från dina kunder.

## HUR ANSLUTER JAG MIG TILL MILJÖFONDEN?

Genom att fylla i ett framtaget formulär som finns på medlemsidorna på Sweboats hemsida.

## HUR FÖR JAG ÖVER MEDEL TILL MILJÖFONDEN?

Miljöfonden har ett dedicerat konto för alla medel och det registreras via ett formulär av Sweboat hur mycket medel som kommer från respektive företag. Formuläret finns på medlemsidorna på Sweboats hemsida.

## HUR SÖKER JAG MEDEL?

Ansökan görs på ett framtaget formulär som finns på medlemsidorna på Sweboats hemsida.

## HUR KOMMUNICERAR JAG DETTA TILL MINA KUNDER?

Sweboat har tagit fram förslag på informationstexter samt ett Q&A riktat till kunder. Det finns på medlemsidorna på Sweboats hemsida och kan även skickas av kansliet på begäran.

## VARFÖR SKA KUNDERNA BIDRA TILL BRANSCHENS MILJÖARBETE?

Vi är alla ansvariga för att minska båtlevets avtryck i miljön, både de som redan finns och de som kommer framöver. Miljöåtgärder är kostsamma där bidraget från kunderna kommer utgöra en viktig del för båtlevets fortlevnad.



Lätt  
Kompakt  
Kraftfull  
Tyst

## Frihet i en liten box



Piccolo 5 är en del av WhisperPowers produktfamilj av **elverk från 3kW till 40kW** som ger dig säker strömförsörjning ombord, var du än befinner dig på vattnet.

För komplett sortimentet och för att hitta närmsta återförsäljare besök [www.kgk.se/whisperpower](http://www.kgk.se/whisperpower) eller scanna QR-koden.

POWERED  
by **KGK**



Frihet med extra frihet



### GODKÄND MARINVERKSTAD

Den 14 juni är det dags för det sista En timme Sweboat – vår egen liveshow för medlemmar – innan sommaruppehållet i juli. Denna gång är temat Godkänd Marinverkstad, Sweboats nya verkstadscertifiering som snart lanseras. Ladda upp med frågor och logga in den 14:e kl 14. Varmt välkommen!

### NY LAG – NYA AVTAL

Den nya konsumentköplagen trädde i kraft 1 maj och den innebär en hel del förändringar som man behöver ta hänsyn till. Som medlem i Sweboat får man tillgång till juridisk rådgivning, branschråd, avtal och utbildning. Våra nya, uppdaterade avtal och varudeklarationer finns nu att ladda ner på medlemsidorna. Där kan man även se den digitala föreläsningen som spelades in vid livesändningen den 20 april.

### SWEBOATNÄTVERKET PÅ FACEBOOK

Du vet väl att det finns ett nätverk på Facebook som enbart är tillgängligt för Sweboats medlemmar? I Sweboatnätverket kan du ställa frågor till dina branschkollegor, dela information, söka efter personal och mycket annat. Vi på Sweboats kansli använder oss också av nätverket för att publicera t.ex. pressreleaser och nyheter, samt att efterfråga medlemmarnas åsikter i olika branschrelaterade frågor. Är du inte med än? Sök upp Sweboatnätverket på Facebook, svara på våra frågor och ansök om medlemskap idag!

### SWEBOAT PÅ INSTAGRAM

Sweboat har ett konto på Instagram; Sweboat AB. Vi kommer där att informera om saker som vårt miljöarbete, våra remissvar och pressreleaser, tillfällen då vi framträder och uttalar oss i media i båtlivsfrågor och mycket annat. Gå in och följ oss!



# Regionträff i Linköping

■ Sweboat arrangerade en första regionträff i Linköping den 21 april. Där träffade vi några av våra fantastiska medlemmar och pr-

tade om vad som är på gång just nu, kommunikation och inte minst om vår verkstadscertifiering "Godkänd Marinverkstad".

Efter sommaren är det dags för nästa regionträff. Vi återkommer med tid och plats lite längre fram.

## Sweboat åter på plats i Almedalen

■ Sweboat deltar på Almedalen den 3-5 juli i år och föreläser bland annat om vattenskotrar, stölder och utfasning av gamla tvätaktare. Vi är där tillsammans med Riksföreningen Gästhamnar Sverige (RGS) och Svenska Båtunionen

(SBU) med initiativet #båtlivsverige med en gemensam Båtlivsdag den 5 juli.

Vi arrangerar en paneldebatt på temat VAD VILL POLITIKEN MED BÅTLIVETS UTMANINGAR OCH MÖJLIGHETER? med ett

efterföljande mingel i Visby hamn. Programmet finns på vår gemensamma eventsida [batlivsverige.se](http://batlivsverige.se), där kommer man även att kunna se livesändningar från Båtlivsdagen den 5 juli.

### Riksdagsutflykt i juni

■ Sweboat har under våren, tillsammans med Svenska Båtunionen och Navigationsgruppen, arrangerat en förarbevisutbildning i Riksdagshuset för intresserade riksdagsledamöter. Detta är en del av arbetet med Riksdagens Båtlivsnätverk. Den 14 juni, på den årliga båtutflykten, kommer det finnas möjlighet för deltagarna att öva sina praktiska färdigheter. Dessutom passar vi på att berätta om branschen, våra utmaningar och vad som behövs för att svenskt båtliv och båtbranschen ska fortsätta att utvecklas och blomstra. Stort tack till våra medlemmar som ställer upp med både båtar och förare!





# Vi bjuder på två weekendkryssningar

## NYHET! En mässperiod blir två

2023 firar Allt för sjön 101 år med ett nytt upplägg: två fullmatade långhelger med några dagars paus, eller landpermission, däremellan.

Utöver det är allt som vanligt. Sveriges största båtmässa har något för alla med intresse för fritidslivet till sjöss: aktiviteter, nya båtar och en helt ny tillbehörshall. Räkna med högt tryck av tidigare och nya besökare!

## Early bird-pris.

Boka monter före 30 juni. Kontakta våra säljare på [sales.alltforsjon@stockholmsmassan.se](mailto:sales.alltforsjon@stockholmsmassan.se) eller på 08-749 42 94

**Allt** VI FIRAR  
**för sjön** 101 år  
1922-2023

BÅTMÄSSAN

**9-12 & 16-19 mars**



Stockholmsmässan



Karlslunds Marina vid Dalarö ägdes tidigare av Haninge kommun, men drivs nu av en ekonomisk förening. Foto: Sthlmflygfoto.se.

# Marina med höga ambitioner

**VISIONER.** Karlslunds Marina har höga ambitioner för att utveckla sin hamn och uppläggningsplats.

■ Marinan, som ligger nära Dalarö i Stockholms södra skärgård, är en av Sveriges största med över 100 000 m<sup>2</sup> mark, 125 000 m<sup>2</sup> vatten samt cirka 1 400 båtar. Det finns även en båtklubb i marinan med ungefär 200 medlemmar.

Sedan förra året är Karlslunds Marina medlem i Sweboat. De ansvariga har startat ett mycket ambitiöst arbete inom flera områden för att marinan ska klara krav på miljö med mera, men även bli ett populärt resmål för båtfolk.

– Styrelsen har jobbat fram en långtidsplan där miljö är väldigt viktigt. Vi jobbar med en idé om hur Karlslunds Marina ska se ut i framtiden, säger Johan Bergkvist, styrelseordförande.

Den mest aktuella frågan är olika miljöfrågor och inte minst TBT-färger på båtar i hamnen.

– När vi pratade med Haninge kommun fick vi besked att förbjuden bottenfärg måste bort. Vi

fick en bild att vi skulle köra igång stenhårt. Båtagarna skulle själva intyga att de inte har TBT på sina båtar. Men det finns en osäkerhet om vem som bestämmer och vad som egentligen gäller. Tillsammans med massor av båtklubbar har vi en miljö där vi har bidragit till att kontaminera mark med oljor och annat. Men vad är det som gäller och vem ska betala?

– Vi sitter nästan i en omöjlig situation. Hur ska vi veta att vi gör rätt? Vi skulle vilja se en gemensam syn så att vi kan pressa på beslutsfattarna och gärna en debatt om de här frågorna, säger Johan.

Karlslunds Marina har inga konkreta krav på sig, men vill ha hjälp för att få mer kunskap.

– För att komma vidare har vi



– Vi brinner för att utveckla Karlslunds Marina och se till att den blir Sveriges bästa, säger Johan Bergkvist, styrelseordförande för Karlslunds Marina.

valt ut båtar tillverkade innan 1995. Nästa problem är hur de ska göra rätt. Jag menar att blåstring är effektivast, men det får vi inte göra utomhus. Min dröm är att få en blåstringshall och kunna hantera båtarna där, säger Gustaf Hornö, som är vd och hamnkapten.

Karlslunds Marina har sedan förra året tagit ett större grepp kring hållbarhet och miljö och arbetar med visionen "Destination KM – vår framtida marina". Marinan har fattat beslut om att bli en TBT-fri marina senast våren 2023. De kommer inte sjösätta båtar med TBT och har nyligen gjort mätningar med XRF-apparat från Sweboat. De har dessutom ett nära samarbete med SMOHF (Södertörns Miljö- och Hälsoskyddsförbund).



– Det finns ett enormt område med jättemånga fritidsbåtar runt omkring oss, säger Gustaf Hornö, vd och hamnkapten.

– Vi vill vara i framkant i miljöfrågorna. Vi vill absolut inte ha någon motsättning, men vi måste få stöd och support, säger Gustaf.

Marinan har ingen egen båtbottnentvätt utan lyfter och spolar båtarna på en platta kopplad till ett reningsverk. Det kostar inklusive tvätt 35 kr/m<sup>2</sup>, vilket för en 30-fots båt betyder cirka 1 000 kr.

Parallellt med miljöarbetet ska Karlslunds Marina utvecklas till en tydligare plats för fler – en destination för båtfolk. Det ska vara en marina som hänger med i samhällsutvecklingen och gärna är en aktör och spelare som driver utvecklingen. Både när det gäller miljö och hållbarhet och när det kommer till vad som efterfrågas av båtägare.

Under pandemin satte marinan även ett fokus på kommunikation, information och interaktion med sina medlemmar, genom bland annat medlemsinfo och nyhetsbrev men framför allt genom att de hade regelbundna livestreamade medlemsträffar, utöver sina stämmor.

Karlslunds Marina är en ekonomisk förening som är medlemsägd, vilket gör att det är viktigt att ha med medlemmarna på utvecklingståget.

LARS-ÅKE REDÉEN

# Arbetskamrater som alltid ställer upp!

För säker hantering av era kundbåtar. Seaquip har inte bara världens mest sålda båtstötta i sortimentet, välkomna till oss för att prova själva!



Servicebock



Mastvagn



Seaquip  
Båtstötta

BROWNELL  
boatstands®



BD2 Dolly



Drevlyft



BR37 Showroom

**SEAQUIP**

Djurö Båtvarv · [www.seaquip.se](http://www.seaquip.se) · +46 8 571 504 28

Mobile living made easy.

↔ **DOMETIC**

## KOMFORT SÄKERHET KÄNSLA



### DOMETIC SEASTAR

Seastar hydraulstyrningar ger en ökad komfort, säkerhet och känsla. Hydraulstyrningspaket finns till alla motorbåtar med utombordare samt inombordare med drev och roder.

Lägg till **Dometic Seastar Power Assist** som ger en komfort och känsla utöver det vanliga.

Läs mer på [www.comstedt.se](http://www.comstedt.se)

  
COMSTEDT®

# Flexiteek fortsätter att växa

**SATSNING.** Flexiteek International AB, med huvudkontor i Fagersta, fortsätter att växa.

■ Företaget har tio anställda i Fagersta, men finns även i flera andra länder.

– Vi har 25 anställda i Polen med produktion för att möta båtbyggarna där. Vi har även tolv anställda i Holland som inriktar sig mot superyachts och 35 personer i England, som tillverkar och extruderar materialet som vi använder för att göra våra däck, säger Tomas Gustafsson, vd Flexiteek International AB.

Flexiteek har tre produkter, där däcksmaterialet är det mest kända. Bland kunderna finns tyska



**Tomas Gustafsson, vd Flexiteek International AB, (t. v.) och företagets produktionsansvarige, Thomas Henriksson.**

Hansegruppen, Nimbus, Windy, Hydrolift med flera.

– Flexiteek International AB är vårt moderbolag, som i sin tur ägs av ett ägarbolag i Norge som

tillhör ett norskt företag. Vi har haft samma ägare sedan 2000, säger Tomas.

Intressant är att Flexiteek International planterar ett träd



**Flexiteek levererar till över 150 båtfabrikat.**

för varje 10 m<sup>2</sup> Flexiteek som de säljer. Hittills har det blivit över 20 240 träd.

**Lars-Åke Redéen**

**Top Marine**  
Din bryggleverantör

SINCE 1996

Design & layout - Betongpontoner - Trä-betongbryggor - Y-bommar

Top Marine AB  
Box 7  
184 03 Ljusterö

info@topmarine.se  
www.topmarine.se  
08-684 199 00

The complex block features a large background image of a boat docked at a concrete pier. The sky is blue with light clouds. The Top Marine logo is prominently displayed in the upper center, with the tagline 'Din bryggleverantör' below it. To the right of the logo is a stylized blue icon of a boat's hull with the text 'SINCE 1996'. Below the logo, the services offered are listed: 'Design & layout - Betongpontoner - Trä-betongbryggor - Y-bommar'. In the bottom left corner, the company's name and address are provided: 'Top Marine AB, Box 7, 184 03 Ljusterö'. In the bottom right corner, the contact information is listed: 'info@topmarine.se, www.topmarine.se, 08-684 199 00'.

# Gill

XPLORE



OS2. MADE FOR ROUGH SEAS.

OS2 ÄR VÅRA HITTILLS MEST MILJÖVÄNLIGA PRODUKTER  
TILLVERKADE AV 98 % ÅTERVUNNET MATERIAL.

**NAUTEC**

*Nordens största grossist i båt- och marinbranschen*

[www.nautec.se](http://www.nautec.se)

### FÖRVÄRVAR SWEDE SHIP

Öckeröborgens förvärvade samtliga aktier i Swede Ship Marine AB i april. Ambitionen är att bevara och utveckla nybyggnation av fartyg i Sverige.

Öckeröborgens AB är ett familjeägt marint moderbolag med verksamhet i Norden, där bland annat flera svenska service- och reparationsvarv ingår. Swede Ship Marine AB består av en bolagsgrupp som har en lång tradition inom skeppsbyggnad. Båda verksamheterna har en 100-årig historia av varvsverksamhet.

Bolag som ingår i förvärvet: Swede Ship Marine AB, Swede Ship Composite AB, Swede Ship Yacht-service AB, Swede Ship Sublift AB.

### NY AGENTUR FÖR J/BOATS

I cirka tio år har Marstrand Yachts haft agenturen i Sverige, men nu har J/Boats Sweden tagit över rodret.

– Vi är glada att ha fått förtroendet att ta över agenturen för J/Boats i Sverige. Varumärket är unikt och har en bredd som inte går att hitta hos någon annan båtbyggare, säger Alex Eriksson på J/Boats Sweden.



Urban Lagnéus, CEO Arcona Yachts, och Ronny Magnusson, OEM-ansvarig MVS.

## Elsystem till Arcona 50

■ MVS AB i Göteborg blir elsystemsleverantör till nya Arcona 50. Företaget ska leverera teknisk utrustning från bland annat Mastervolt till Arcona 50 för att skapa rätt förutsättningar för att båtens funktioner ska fungera optimalt.

– Arcona 50 är ett prestigeprojekt vi är stolta över att få leverera elsystemen till, säger Ronny Mag-

nusson, ansvarig OEM på MVS.

– Med Arcona 50 förväntar vi oss en mer internationell kundkrets. Mastervolts kvalitet och styrka i varumärket, samt ett världsomfattande servicenät, blev avgörande faktorer för vårt val av elsystemsleverantör, säger Urban Lagnéus CEO på Arcona Yachts.

## Polyuretandäck på Hallberg-Rassy

■ Hallberg-Rassy erbjuder nu EcoDeck till sina segelbåtar. Det är ett starkt, flexibelt, lösningsmedelsfritt, UV-beständigt polyuretanhartsbaserat däck- och fotlistupplägg.

EcoDeck är tillverkat av polyuretan, som är mer hållbart, halkfritt och lättare att underhålla än både ett PVC-däck och traditionell teak. Marron EcoDeck har använts i flera år på superyachter och Hallberg-Rassy har nu ett exklusivt avtal om att använda det på nybyggda segelbåtar.

Den första Hallberg-Rassybåten



med komplett EcoDeck är redan byggd och kommer att ställas ut på Orust Sailboat Show med Öppet Varv i Ellös i Hallberg-Rassys hamn 26–28 augusti 2022.

Traditionellt teakdäck och fotlist i teak finns fortsatt som tillval.



## KGK Motor AB distributör för SeaDrive

■ KGK Motor AB och SeaDrive A/S har tecknat ett distributionsavtal för den svenska marknaden. Avtalet ger KGK Motor exklusiv distributionsrätt av SeaDrives produkter i Sverige. Detta är det första steget för KGK Motor att bli en dominerande aktör inom elektrifieringen av båtlivet.

SeaDrive tillverkar elektriska drivsystem och i modellprogrammet finns det idag två poddar på 7,5 kW respektive 15 kW och snart introduceras även en på 30 kW. SeaDrive är unika med att podden går att vrida vilket skapar fantastisk manövrerbarhet. Det finns flera olika styrsystem att välja på. Allt från enklare mekaniska till elektronisk styrning med joystick.


– Vi är mycket stolta över att ha fått in SeaDrive i vår produktportfölj. SeaDrive har ett mycket intressant och spännande modellprogram av poddar som är ledande inom sitt segment. Vi ser hur intresset för elektrifiering av båtlivet ökar snabbt och vi ser stor potential i SeaDrive som kan erbjuda flera olika lösningar för att möta det intresset, säger Lasse Johansson, affärsenhetschef för den marina delen på KGK Motor AB.



**CE Märkning av båtar**

www.ceproof.se  
info@ceproof.se  
08-514 501 77

Ekskogens Gård 15  
186 96 Vallentuna



# Sökbåt.se växer!

Nu har vi över 3 000 annonser från 130 företag och 1,5 miljoner besökare/år. Hör av dig om du också vill vara med!



**SweBoat**  
Båtbranschens Riksförbund

SVENSKA MÄSSAN, GÖTEBORG



4-12 FEBRUARI 2023



## Early-bird-pris

Boka senast 31 maj och få **15% rabatt** på monterytan.

### Båtmonter eller båtar vid brygga

Jacob Ryder, 031-708 80 29  
jacob.ryder@svenskamassan.se

### Marina tillbehör eller tjänster

Eva Enoch, 031-708 85 05  
eva.enoch@svenskamassan.se

#### MER KAPITAL TILL EVOY

Norska Evoy har genomfört en ny kapitalrunda på totalt 72 MNOK.

Nu satsar företaget på att bli ett globalt varumärke för elektriskt båtliv.

Företagets demonstrationsbåt klarar farter upp till 60 knop och därmed den snabbaste elbåten i världen, enligt Evoy.

De ledande investerarna i den nya rundan är Klaveness Marine, Grieg Edge och Link VC tillsammans med Jakob Hatteland (Autostore), Petter Muren (Prox Dynamics), Johan Brand (Kahoot) och Martin Anderlind (Northvolt).

#### MILJÖVÄNLIGA DÄCK

Antes Båtvarv AB presenterar Finn Flyer Marina AB på Åland som ny återförsäljare och auktoriserad expert av Marinadeck, som är ett miljövänligt alternativ till båtäck.

Materialet är underhållsfritt och FSC-certifierat. Det är klimatoberoende samt saltvattenresistent och har extrem hållbarhet i olika miljöer.

## Finländska båtbranschen växer i rekordtakt

■ För den finländska båtbranschen var år 2021 ett starkt tillväxtår. Företagens omsättning steg med 40 procent och båtexporten steg till alla tiders exportrekord. I Finland sysselsätter båtbranschen cirka 3 500 personer och Finnboats medlemsföretags omsättning är nästan en miljard Euro.

– Tillväxten i handeln av små under 5,5 m utombordsmotorbåtar i Finland var för andra året tvåsiffrig, säger Jarkko Pajusalo, verkställande direktör för Båtbranschens Centralförbund Finnboat.

Den internationella handeln drog riktigt bra och efterfrågan på båtar översteg utbudet globalt. Förtullningsvärdet på hela årets båtexport steg med 55 %. Enligt tullstatistiken exporterades båtar från Finland år 2021 till ett värde av nästan 400 MEURO. De exporterade totalt nästan 13 000 båtar till 47 länder. Företagens aviserade exportfakturerings för hela året uppgick till 512 miljoner euro,



Exportframgångarna för tillverkarna av lyxjakter i Österbotten fortsätter. Från Jakobstadstrakten levererades år 2021 yachter till ett värde av närmare 200 MEURO. En av dessa båtar var den nästan 46 m långa Baltic 146 "Path". Foto: Eva-Stina Kjellman.

varav båtexportens andel var 442 MEURO. Av i Finland tillverkade båtar exporterades 76 %.

De viktigaste exportmarknaderna utgörs fortfarande av Sverige

och Norge. Exporten till Sverige steg med 26 % eller 6 000 båtar. Också exporten till Norge befann sig i en exceptionellt stark tillväxt på 21 %.

# MER AV ALLT SOM BETYDER NÅGOT

**ISUZU**



När andra pickup-märken skär ner, pausar eller helt lägger ner verksamheten, ger Isuzu full gas och expanderar kraftigt. Isuzu D-Max erbjuder **MER** av allt som betyder något. Marknadens starkaste rambygge ger dig upp till 1,1 ton lastvikt och 3,5 ton dragvikt. D-Max är dessutom den enda pickup som har fått 5 stjärnor i Euro NCAP 2020.

Om ordet **MER** är det du letar efter i en ny pickup, så behöver du inte leta längre.

**8% RABATT**  
PÅ BILKÖP, TILLBEHÖR OCH TILLBEHÖRSPAKET\*  
SWEBOATS MEDLEMMAR ERHÅLLER

Isuzu D-Max Double Cab fr. 289 900,- exkl. moms. Bränsleförbr. bl. körn. 8,2–9,2 l/100 km, CO2 bl. körn. 216–241 g/km (WLTP)

\*Gäller vid köp av ny Isuzu pickup. Fullständiga villkor finns hos din lokala återförsäljare och på sweboat.se. Med reservation för eventuella ändringar och avvikelser.



Bryggor • Y-bommar • Flytkroppar • Tillbehör • Reservdelar



WE TRADE MARINE

## För ett smartare båtliv!

*Från smarta Y-bommar till komplett hamnleverantör.*



0155-360 70  
08-718 04 50

031-380 26 00  
040-13 12 50

info@wetrade.se  
www.wetrade.se

## BRETT SORTIMENT AV MOTORHISSAR OCH BRACKETS



Snabba leveranser och mycket på lager! [hansenkatalogen.se](http://hansenkatalogen.se)



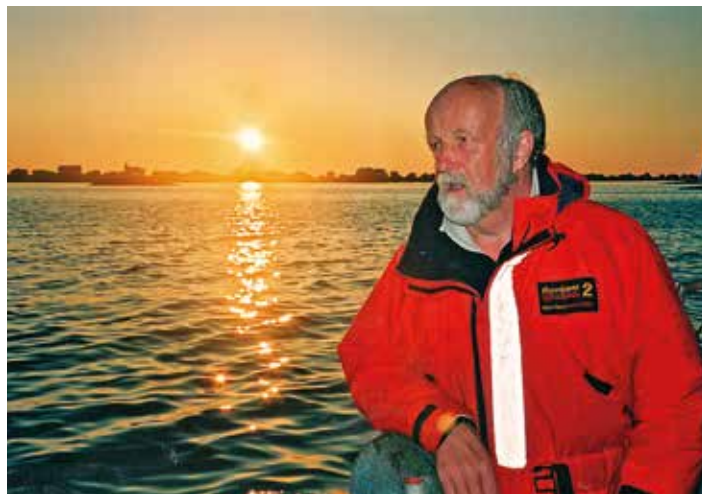
# Jan Comstedt avliden

**RUNA.** Jan Comstedt avled 4 april i en ålder av 84 år efter en tids sjukdom.

■ Jan Comstedt var aktiv i båtbranschen under många år, hans karriär startade redan 1954. Han började på AB Telfa, som var stora på marinsidan på den tiden med distribution av produkter från till exempel Jabsco och Morse, affärsförbindelser som Jan hade med sig i många år.

1971 köpte han en fjärdedel av AB Telfa. 1983 sålde han sin del och startade Jan Comstedt AB, efter många namnförslag valde han att använda sitt eget namn.

Ytterligare två bolag grundades av Janne. I slutet av 80-talet startade han Wallas Produkter och i början 90-talet Ladac Products.



Jan Comstedt.

När han 1999 lämnade över driften och ägandet i bolaget till barnen, Anna och Mats samt Magnus von Barth, ville han fortfarande arbeta kvar. Han gjorde sin sista

arbetsdag i början av 2020 när han var 81 år då pandemins restriktioner hindrade honom.

Trots att Jan Comstedt gillade båtbranschen och båtlivet blev det

inte så mycket egen tid på sjön, desto mer tid tillbringade han på golfbanan.

– Pappa hade ett fantastiskt kontaktnät. Till hans begravning kom många barndomsvänner och gamla affärsbekanta, vilket säger mycket om hur noga han var med att hålla kontakt med sina vänner, säger sonen Mats Comstedt.

– Båtbranschen var något som han älskade, möten och vänskapen med alla kunder, leverantörer och branschkollegor. Båtmässan i Göteborg var viktig och han är en av få som faktiskt var med på samtliga 60 mässor och uppmärksammades när mässan hade jubileum.

Begravningen hölls 27 april.

**JAN COMSTEDT AB** har startat en insamling i Jannes minne för att samla in till en Rescuerunner till Sjöräddningssällskapet.

## Wema, världens mest sålda nivågivare!

*Nyhet!* Multifunktionsinstrument med touch display.



**wema**

Wema marknadsförs och säljs av Frigus AB, [www.frigus.se](http://www.frigus.se)

# Ny teknologi för beväxningsskydd av båtbottnen

Spelar ingen roll om du kappseglar eller nöjesseglar...

Spelar ingen roll om det är insjö eller saltvatten...

Ta hand om dig själv, din båt och miljön.

Använd Hempaspeed TF.



Nyckel  
egenskaper

- ✓ Hård tunnfilmfärg
- ✓ Superslät yta
- ✓ Biocidfri



PATENTSÖKT

**Hempaspeed TF** är en högpresterande, hård och tunn bottenfärg utan biocider. Bildar en extremt slät yta som minimerar växtväxt och minskar friktion.

Används som bottenfärg på båtar av glasfiber, stål och aluminium. Lämplig för fritids-, racing- och regattabåtar. Passar perfekt för användning i både salt- och färskvatten.

Posttidning B  
Avsändare/Returadress: SweBoat  
Box 92065  
120 07 Stockholm, Sverige

  
**NORSAP**



NorSap är marknadsledande på bords- och stolstativ. Bilden visar bordsstativ i saltvattenbeständig aluminium med rostfria snabba fästen utan durkgenomföring. Kontakta oss för mer information och hjälp med lösningar. 031-29 91 90, [info@aspero.se](mailto:info@aspero.se)

ETABL. 1927

**ASPERÖ HANDELS**

AKTIEBOLAG