



# Båtbranschen



## Krossade drömmar

Båtmässorna ställs in i både Göteborg och i Stockholm. Restriktionerna gjorde det omöjligt att genomföra fysiska båtmässor inomhus. Sidorna 4–5

### Kraftig ökning för Dometic Marine

**AFFÄRER.** Efter 35 år i båtbranschen leder Eric Fetchko ett starkt Dometic Marine. **Sida 12**

### Sena leveranser ett stort problem

**ENKÄT.** Leveransproblem fortsätter att utmana båtbranschen på många sätt. **Sidorna 14–16**

### Full snurr hos träbåtsvarv

**REPORTAGE.** Johanssons båtbyggeri gör mest renoveringar idag. **Sidorna 18–20**



Tillsyn, tillsyn och åter tillsyn är det som behövs för vattenskottrarna.

Mats Eriksson, vd Sweboat.

# Vällovlig uppstart av Vattenskotterutredningen

■ ”En särskild utredare ska utreda hur användningen av vattenskotrar och andra vattenfarkoster med liknande störningsbild bör regleras.” Så inleds uppdraget som Regeringen, via Regeringskansliet, satt i händerna på en utredare och två utredningssekreterare.

I grund och botten handlar det om att utvärdera den så kallade Vattenskotterförordningen, som aldrig har fungerat i praktiken. Om man förbjöd vattenskotteråkning på ett visst ställe, skulle man anvisa till ett annat, tillåtet ställe. Vattenskotterförordningen kom till redan 1992 och har vid jämna mellanrum utvärderats och utvecklats – och vid samtliga tillfällen har man konstaterat svårigheten att särskilja vattenskotrar från andra farkoster och att det inte handlar om skotern i sig utan beteendet hos den som framför skotern – och att allt som har med beteende att göra redan regleras i både Sjölagen och Sjötrafikförordningen.

Utöver detta redan täckande regelverk, så har

man de senaste åren kompletterat med åldersgräns, krav på förarintyg (från och med 1 maj i år), nya befogenheter för både Polisen och Kustbevakningen att bötfälla med penningbot på plats och ställe – samt att de innan sommaren kommer få möjlighet att även återkalla förarbeviset på plats. Och så Sjölagen och Sjötrafikförordningen, som sagt. Vad kan man överhuvudtaget sakna i form av ytterligare regleringar? Inget! Och på vilka grunder skulle man kunna fortsätta att särskilja vattenskotrar från övriga flytetyg? Inga!

Nu till det positiva. Ovan nämnda utredningsgrupp startade upp sitt arbete med att bjuda in Sweboat och andra i båtlivet (och en massa myndigheter och åklagare) till ett expertgruppsmöte 14 januari, som i skrivande stund precis har avslutats. De tre utredarna har tidigt visat att de inser att de flesta regleringar redan är på plats, att alla vattenfarkoster är lika inför lagen och att den gamla Vattenskotterförordningen

aldrig fungerat och att ett stort antal deltagare i expertgruppen förordar att den upphävs.

Arbetet fortsätter till i oktober, men redan i mars ska de komma med ett utkast och OM de har hörsammat verkligheten så kanske, kanske de blir bland de första att skrota en förordning – i alla fall för båtlivet.

Vad saknas då? Tillsyn, tillsyn och åter tillsyn. Polisen och Kustbevakningen måste ut och ta hand om buset. Precis som de gör på land.

Men, eftersom vi är en bransch som bryr sig om säkerhet, klimat och människorna så faller ett stort ansvar på våra axlar också! Inga pappskallar, bara schyssta människor ska få låna, hyra eller köpa en vattenskotter av oss. Vi är de som kan berätta för dem att man ska vara schysst och omtänksam på sjön. Det är bara då som båtlivet är som bäst. Nog om vattenskotrar för ett tag.

HÄLSAR

MATS ERIKSSON

VD SWEBOAT – BÅTBRANSCHENS RIKSFÖRBUND

**Redaktör** Lars-Åke Redéen, Redéen Media AB, Brittabergsvägen 4, 371 38 Karlskrona. Tel 0708-297 800, e-post [lars-ake.redeen@sweboat.se](mailto:lars-ake.redeen@sweboat.se)

**Annonser** Henrik Salén, Tel 0706-18 61 61, e-post [henrik@batmedia.se](mailto:henrik@batmedia.se)

**Produktion** Lotta Ivarsson, Lilo Media, e-post [lotta@lilomedia.se](mailto:lotta@lilomedia.se)

**Tryck** Exakta Print AB, 2022

**Omslagsfoto** Båtmässan i Göteborg. Foto: Båtmässan.



**Båtbranschen**, båtbranschens affärstidning ges ut av Sweboat, Båtbranschens Riksförbund.

**Ansvarig utgivare** Mats Eriksson, Sweboat, e-post [mats.eriksson@sweboat.se](mailto:mats.eriksson@sweboat.se)

**Adress** Hammarby Allé 91, 5 tr, Box 92065, 120 07 Stockholm  
Tel 08-449 55 90.

E-post [info@sweboat.se](mailto:info@sweboat.se)  
Hemsida [www.sweboat.se](http://www.sweboat.se)



**SweBoat**

Snart är det dags för

# Sommarens flytande båtmässor



**SweBoat**  
Båtbranschens Riksförbund



**Orust  
Sailboat Show**  
26-28 augusti

Läs mer på:  
[www.orustsailboatshow.se](http://www.orustsailboatshow.se)

**Marstrand  
Motor Boat Show**  
26-28 augusti

Läs mer på:  
[www.marstrandmotorboatshow.se](http://www.marstrandmotorboatshow.se)

**Save  
the  
date!**

**Allt på Sjön  
i Gustavsberg**  
2-4 september

Läs mer på:  
[www.alltpasjon.se](http://www.alltpasjon.se)

**Hör gärna av dig till Jens Sjöblom på  
[js@sweboat.se](mailto:js@sweboat.se) för mer information!**

*Psst... visste du att som medlem i Sweboat får du 25% rabatt på våra flytande mässor?*



Båtmässan i Göteborg ställdes in i år, men återkommer 4–12 februari 2023.

# Göteborg ställer in Båtmässan

**EVENEMANG.** Båtmässan i Göteborg ställs in – siktar på 2023.

■ Trots att förberedelserna var långt gångna och att siktet var inställt på en välfylld båtmässa i Göteborg tvingades Svenska Mässan ställa in Båtmässan 2022.

**BESKEDET KOM EFTER** regeringens och Folkhälsomyndighetens presskonferens måndagen 10 januari. Beslutet innebar en begränsning om 500 personer för mässor, allmänna sammankomster och offentliga tillställningar. Åtgärderna gällde från 12 januari och minst fyra veckor, beroende på smittspridningen och dess utveckling.

– Beskedet gjorde det omöjligt att arrangera Båtmässan 2022, säger Jacob Ryder, affärsansvarig för Båtmässan.

– Vår inställning är att följa de regler och lagar som myndigheterna fattar. Vi litar på att den expertisen gör adekvata bedömningar för om vi kan ha någon mässa. Fram till 9 januari hade vi besked om att



Jacob Ryder, affärsansvarig för Båtmässan.

vi kunde arrangera Båtmässan, men beskedet om ett maxtak på 500 besökare gjorde att det inte fungerade.

– Tidigare regeln om en person per kvadratmeter hade vi klarat. Då kunde vi ha kommit upp i de besöksiffror som vi brukar ha.

Informationen om att Båtmässan ställdes in gick ut till båtbranschens aktörer bara några timmar efter regeringens presskonferens.

– Vi kunde skicka ut information väldigt snabbt till utställarna, så det

blev inte så många frågor. Men vi kan konstatera att utställarna tycker att det är väldigt tråkigt att mässan inte blir av. Det är en viktig försäljningsaktivitet för dem och alla vill göra affärer och träffa kunder.

**ÄVEN MÅNGA BESÖKARE** är ledsna och besvikna för att det inte blir någon utställning i år.

– Vi hade sålt bra med biljetter i förväg. Båtmässan markerar starten på båtsäsongen för många, både gamla och nya besökare.

Mässan hade också satsat på ett välfyllt scenprogram, där före detta mässchefen Bengt Wallin skulle vara ansvarig. Båtlivets miljö och mycket annat intressant stod i centrum. Dessutom hade mässan, förutom alla båt- och tillbehörsnyheter, laddat med dykpool, dykning, surfsimulator och en Beach Club med en härlig försmak av sommaren.

**FÖR ARRANGÖRERNA INNEBÄR** ännu en inställd mässa en stor ekonomisk motgång. 75–80 procent av monterytan var såld inför årets båtmässa.

– Vi hade en väldigt fin utställning på gång och var redo att sätta en fin upplaga.

Inga båtar eller andra produkter hade dock kommit in på mässgolvet. Däremot hade utställarna redan fått sina fakturor.

– Vi skickar ut våra fakturor i november och de förfaller innan jul, så många utställare hade redan betalat för monterytan till årets båtmässa. Det som inte hade fakturerats är tillkommande kostnader som teknik med mera, säger Jacob Ryder.

**FÖR UTSTÄLLARNA ÄR** det främst två alternativ för Båtmässan som arrangeras 4–12 februari 2023.

– Antingen flyttar utställarna sina bokningar till nästa år eller så avvaktar de och så tar vi nya kontakter under varen. Vi tvingar inte utställarna att ha kvar sina pengar hos oss utan återbetalar till dem som vill så.

– Vi utgår från att vi kan arrangera en vanlig båtmässa 2023. Jag är övertygad om att vi då är tillbaka igen.

**TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN**

# Allt för sjön 2022 ställs in

**ÄLVSJÖ.** Allt för sjön 2022, som var planerad att genomföras 11–20 mars, ställs in.

■ Anledningen till beslutet är de nya restriktionerna till följd av den ökade smittspridningen av covid-19.

– Vi befinner oss i den mest kraftfulla smittspridningsfasen i covid-19-pandemins historia. Uppdaterade begränsningar och myndighetsdirektiv är nyligen kommunicerade och osäkerheten över den närmaste framtiden är stor. Parallellt med detta vet vi att det är nu alla slutliga förberedelser inför deltagandet på Allt för sjön 2022 måste ske och mässans produktionsstart ligger runt hörnet, säger Hanse Thorslund, projekt-



Allt för sjön återkommer i mars 2023.

chef för Allt för sjön i en kommentar 18 januari.

**NUVARANDE RESTRIKTIONER**, samt med krav på minst tio kvadratmeter yta per person, och den

dramatiska smittspridningen i kombination med myndigheternas uttalade osäkerhet kring den närmaste framtiden, i första hand de närmaste fyra veckorna, innebär att osäkerheten kring ett framgångs-

rikt genomförande av Allt för sjön 2022 är för stor.

– Vi har idag tagit det tråkiga beslutet att ställa in Allt för sjön. Ett oerhört trist besked till alla som älskar båtlivet, men med de begränsningar som större event har idag kan vi inte skapa den mässa som utställare och besökare vill ha.

– Vi hade verkligen sett fram emot att välkomna alla till årets efterlängtade båtmässa. Det är också vår förhoppning att 2022 blir året då branschen får igång sina leveranser, så att vi med full gemensam kraft skapar en attraktiv och fullmatad Allt för sjön 2023, säger Hanse Thorslund.

**NÄSTA ALLT FÖR SJÖN** på Stockholmsmässan i Älvsjö planeras till mars 2023.

TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN



**JH-CR Serien**

40 - 45 - 57 - 80 - 110 HK



**YANMAR**

**The global standard  
in sailboat propulsion**



**PROVEN MARINE TECHNOLOGY**

[www.yanmar.se](http://www.yanmar.se)

## NJUT AV NATUREN NÄR DEN ÄR SOM BÄST

VETUS har återintagit elbåtmarknaden genom lanseringen av en unik lösning för både nyproduktion och eftermontering.



## E-LINE och E-POD, din allt-i-ett-lösning

Eldriftsortimentet utgörs av fyra modeller 5-11 kW, varav tre är för rak axel och den fjärde är i form av en pod. Vi levererar kompletta system från propellern ända fram till laddstolpen på bryggan.

- E-LINE har hög effekt och nätta mått
- Finns för rak axel i 3 storlekar: 5, 7,5 och 10kW
- Kompletta system
- Tystgående, hög verkningsgrad och minimalt underhåll
- Lämplig för såväl nyproduktion som utbytesmotor
- Utrustad med VETUS patenterade motorstyrning
- Unik på marknaden med "Aktiv motorbroms"
- Kompatibelt med BOW PRO steglösa bog-/akterpropellrar för gemensam batteribank samt VETUS CAN-bus lina
- E-POD kombinerar motor, upphängning, kylning, backslag, koppling, propelleraxel, propeller, allt i ett komplett system
- Utrymmesbesparande lösning gör motorlådan och propelleraxeln som löper genom båten överflödiga. Detta öppnar durkytan vilket möjliggör en helt ny båtdesign och layout
- 11,2 kW effekt

## Noterat

# Sweboats miljöpris 2022

I vår delas återigen Sweboats miljöpris ut. Miljöpriset belönar den person, organisation eller det företag som har gjort en bra och betydelsefull insats på miljösidan kopplat till båtlivet.

Exempel på detta kan vara;

- Ett miljöprojekt/-initiativ
- En uppfinning som gagnar miljön och/eller miljöarbetet
- En enkel insats med stor effekt

på miljön

Miljöpriset delas ut årligen och är på 25 000 kronor.

Du kan se våra nomineringar på [sweboat.se](https://sweboat.se) och håll utkik i våra sociala kanaler för att se vem vinnaren blir 2022. Vi tar löpande emot förslag på nomineringar till nästa års pris så hör gärna av dig med tips redan nu till [me@sweboat.se](mailto:me@sweboat.se)



Boot Düsseldorf ställdes in i år men återkommer 21–29 januari 2023.

## Boot Düsseldorf ställdes in i sista stund

Den 30 december kom beskedet att världens största båtmässa inomhus ställs in. För andra året i rad gick alltså planerna på att arrangera Boot Düsseldorf om intet.

Boot skulle ha hållits 22–30 januari i år. Förväntningarna var höga inför mässan, som skulle ha blivit den internationella kickstart som båtbranschen längtat efter. Men utbrottet av den nya covidvarianten omikron satte stopp för planerna.

Formellt sett var det myndigheterna i delstaten Nordrhein-Westfalen som satte stopp för Boot 2022. Myndighetens beslut, som formellt fattades 28 december, stoppade alla publika sammankomster på grund av smittorisken.

Beskedet var ganska förvånande eftersom mässledningen in

i det sista skickade ut meddelande om att Boot skulle arrangeras. De hade även informerat om vem som skulle stå för den officiella invigningsceremonin. Senast 8 december skickades ett pressmeddelande ut om att mässan skulle äga rum som planerat.

När flera större båttillverkare – Nimbus Group, X-Yachts, Nautor's Swan med flera – meddelade att de inte skulle komma till Düsseldorf förstod dock många att mässan knappast kunde genomföras, även om den bara skulle fylla en del av de totalt 17 hallarna. Andra utställare som till exempel Bavaria Yachtbau, Princess, Sunseeker och flera italienska storvarv uppgav i det längsta att de skulle delta.

Nästa Boot Düsseldorf hålls 21–29 januari 2023.

TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN

# PROPELLERTEKNIK

## Reparation och försäljning.

Vi har den senaste utrustningen i vår maskinpark för propellerreparationer. Stort sortiment av axelpropellrar och propellrar till Volvo Penta.

## För sjöfart och fritidsbåtar.




PropSpeed är en antifouling-behandling som är miljövänlig och fri från gifter, den håller i ca tre säsonger. Propellrar, axlar och roder behandlas på plats hos oss. Vi säljer även propspeed till marinor & varv.

## KONSTRUKTION OCH PRODUKTION AV BÅTVAGNAR

3 ton till 30 ton


Alla priser är exklusive moms.

**MD 3000**  
Lastvikt: 3 000 kg  
**21.900 kr**




**MD 4000**  
Lastvikt: 4 000 kg  
**27.000 kr**

**MD 5000**  
Lastvikt: 5 000 kg  
**37.900 kr**




**MD 7000**  
Lastvikt: 7 000 kg  
**44.900 kr**



**MD 5500**  
Lastvikt: 5 500 kg  
**48.900 kr**

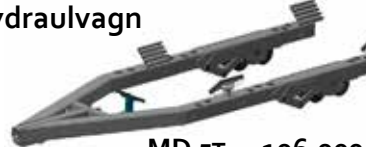


**MD 10000**  
**MD 15000**  
**MD 20000**  
**MD 30000**



från **56.900 kr**

**Hydraulvagn**



**CE**

<b>MD 5T</b>	<b>196.900 kr</b>
<b>MD 8T</b>	<b>306.900 kr</b>
<b>MD 10T</b>	<b>589.000 kr</b>
<b>MD 17T</b>	<b>545.000 kr</b>

TELEFON: 031-14 40 40

MAIL: tom@propellerteknik.se



Certifierad by



Welding workshop propellers

# Nextfour ökar takten för Q

Nextfour och Verso Capital samarbetar för att påskynda internationell tillväxt

■ Det Åbo-baserade teknikföretaget Nextfour, som står bakom Q Experience multifunktionsskärmar, och private equity-investeraren Verso Capital har kommit överens om riskkapital- och ägarskap för att påskynda företagets internationella tillväxt.

Nextfours uppdrag är att göra navigering och båtliv enklare och mer tillgängligt för alla. Det är därför företaget har utvecklat displaylösningen Q Experience, som kombinerar alla båt- och navigeringsfunktioner till en ljusstark och skarp pekskärm med ett lättanvänt gränssnitt. Q Experience kombinerar omborddator, plotter och underhållningssystem i en enhet.

**EN VÄSENTLIG DEL** av Q Experience-systemet är också en mobilapplikation, som bland annat innehåller en automatisk loggbok som registrerar bränsleförbrukning och väderinformation förutom rutt och avstånd.

Kapitalinvesteringen kommer att göra det möjligt för företaget



Informationssystemet Q från Nextfour introducerades först i Buster, men finns nu i Yamarin, Askeladden med flera båtar.

att möta den snabbt växande efterfrågan med nödvändiga resurser.

– Lanseringen av den nya produktfamiljen Q Experience har gett oss ett brett internationellt intresse. Marknadsöppningar i Nordamerika, Europa, Australien och Nya Zeeland har kommit tidigt, så vi behövde mer kapital för tillväxt

samtidigt som vi investerade mer i nya produkter och expansion. Vi hittade direkt en gemensam ton med Verso Capital, säger Niklas Öhman, vd för Nextfour.

Nextfours växande affärsenhet Engineering erbjuder en heltäckande nyckelfärdig design av hård- och mjukvarutjänster, särskilt inom det

medicinska och industriella internetområdet.

**VERSO CAPITAL ÄR** en finsk tillväxtinvestering som grundades 2012 och är specialiserad på utdelningsprojekt. De investerar i europeiska B2B-företag och företag med en omsättning på upp till 50 MEURO.

## Garmin förvärvar Vesper Marine

■ Garmin har förvärvat Vesper Marine, som är en privatägd leverantör av AIS, VHF och lösningar för fartygsövervakning inom marinindustrin.

**VESPER HAR UNDER** nästan 15 år utvecklat produkter och lösningar



inom kommunikation för både motorbåtar och segelbåtar samt båtar som används kommersiellt. Bland annat det prisbelönta Cortex-systemet. Cortex kombinerar premium VHF-radio med Vespers unika smartAIS-transponder och teknologi för fartygsövervakning

på distans. Vespers smartAIS-transponders har inbyggda alarm.

**VESPER MARINE HAR** sitt huvudkontor i Auckland, Nya Zeeland och kommer att ansluta sig till Garmins befintliga team och faciliteter i Auckland.



# SökBåt.se

## Jobba inte i onödan!

Spar tid och hantera alla dina annonser på båtar, tillbehör och tjänster på en plats. Med vårt unika publiceringssystem gör du det både enkelt och smidigt!



**SweBoat**  
Båtbranschens Riksförbund



# LEWMAR®

## PROPORTIONAL THRUSTERS



### Att lägga till ska vara en lek.

Bogpropellern är skepparens bästa vän vid manövrering i hamnar och trånga passager. Dock kan propellerns effekt ofta vara för hög vilket gör dem högljudda och svårmanövrerade. Därför lanserar Lewmar nu en serie bogpropellrar med steglös varvtalsreglering - en efterlängtat nyhet för många skeppare.

Med Lewmar Proportional Thrusters lägger du till säkrare, enklare och mer elegant. Nyutvecklade borstlösa 24-voltsmotorer ger en kontinuerlig drift och låter dig använda lagom med kraft beroende på situation, vilket ger maximal kontroll och underlättar finmanövrering. De är dessutom mycket tysta, har lång livslängd och kräver minimalt underhåll.

Deras fembladiga propellrar ger jämn kraft i båda riktningar. Elektronikerna är monterade i kapslad box för ökad driftsäkerhet och motorerna är även bakåtkompatibla med retrofit-kit för ersättning av befintliga Lewmar bogpropellrar.

Läs mer på [comstedt.se](http://comstedt.se)



COMSTEDT®

# Dometic ökar efter tufft 2020

## Dometic Marine har en stark strategi för tillväxt fram till 2025

■ Dometic Marine, som är en del av Dometic Group, var ett av de riktigt stora marinföretag som fanns på plats på METS i Amsterdam i november. Företaget hade en stor monter med flera nyheter.

**Båtbranschen** intervjuade kanadensaren Eric Fetchko, som är vd för Dometic Marine sedan december 2017. Eric Fetchko rapporterar direkt till Dometic Groups vd, Juan Vargues.

### Vilken är din bakgrund?

– Jag är båttokig och har varit i marinbranschen i 35 år. Från början var jag ingenjör hos SeaStar. Senare blev jag ansvarig för en affärsenhet på SeaStar i Vancouver i Kanada och blev senare chefs-tekniker och slutligen vd. SeaStar köptes därefter av Dometic Marine, säger Eric Fetchko.

### Vad har varit mest utmanade de två senaste åren?

– Både det pågående teknologiskiftet och pandemin.

– Problemen med leveranser har varit hemska, inte bara på grund av pandemin utan även högkonjunkturen i båtförsäljningen som har skapat en enorm efterfrågan när alla ska köpa båt.

### Hur ligger ni till med logistiken?

– Det tog ett tag att hinna ikapp. Vi har stressat våra leverantörer främst under 2020 och klarat en stark omsättningsökning. Det kunde vi inte tänka oss när covid kom. Tvärtom blev vi oroliga i pandemins inledning och visste inte riktigt vad som skulle hända, men



Eric Fetchko, vd för Dometic Marine.



En av Dometics stora produktgrupper är bärbar kyla.

efter två månader kom en enorm ökning.

– Hela 2020 gick företaget för högtryck. Hade vi bara haft fler delar och råmaterial så hade vi kunnat växa ännu mer.

### Hur ser utvecklingen ut för er de närmaste åren?

– Det kan bli ett par fantastiska år framöver, men vi behöver se en lösning på leveransproblemen. Vi har gott om order, men problemet är leveranser av bland annat halvledare.

### Är det likadant för era kunder?

– Våra kunder som är båtbyggare är alla slutsålda ett år eller 18 månader framöver. Den största faran är att deras kunder får nog av inflationen om priserna ökar mycket. Om en båt för 300 000 dollar ökar 20 procent så är det väldigt mycket pengar i slutändan.

### Är det likadant på alla marknader?

– Ungefär 75 procent av världens båtmarknad är i Nordamerika och där är varulagren på den lägsta nivån någonsin. Vi är ledande i

Nordamerika och har aldrig tidigare sett något liknande. Vi fick till och med låna en båt av våra anställda när vi behövde en visningsbåt eftersom vi inte hittade någon båt på marknaden...

### Dometic har vuxit de senaste åren. Har ni några ytterligare förvärv på gång?

– Det kan jag varken förneka eller kommentera, men vi har en stark strategi för tillväxt. En del av det inkluderar förvärv, men marinindustrin förändras snabbt med elektronik och andra nyheter. Inom kort kanske vi inte kan tillverka

gensets med dieselmotorer som vi alltid har gjort.

– Eldrift för båtar är dock fortfarande ganska långt borta. En del tillverkare har lyckats, men det är fortfarande en nisch om man inte använder bärplan.

**DOMETIC MARINES** omsättning står för den största andelen av Global Segment, cirka 30 procent av hela Dometic Groups totala omsättning. Dometic Marines varumärken omfattar SeaStar, Xtreme, Optimus, Proheat, SpotZero och Sierra.

TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN



Hösten 2021 introducerades Dometic Xtreme Power Assist Steering System i Europa.

# VÅRENS TILLBEHÖR PÅ BRYGGDELAR.SE



FLOTTÖR Y-BOM CLASS

820:-



GHOOK

649:-



ÖRNBOJ 35 L

1.380:-



BETONGANKARE

1.565:-



PRIVATPAKET

22.480:-

Bryggdelar.se erbjuder ett brett och utvalt sortiment av bryggdelar till båtklubbar, marinor och privatpersoner. Beställ redan idag för snabb leverans. Trygg e-handel. 30 dagars ångerrätt. Alla priser är inklusive moms. Surfa in på [bryggdelar.se](http://bryggdelar.se)

 **Bryggdelar.se**

BRYGGDELAR.SE ÄGS AV SF PONTONA AB

# Transporter stort problem

■ Kraftigt försenade leveranser och snabbt höjda priser är en stor utmaning för marinbranschen. Pandemin och dess följder slår hårt mot en bransch som skulle kunna växa mycket mer om det bara fanns produkter.

Båtbranschen har frågat några branschföreträdare om deras syn på läget i januari 2022.

TEXT: LARS-ÅKE REDÉEN

## Frågor:

1. Hur mycket drabbas ni av leveransproblem för tillfället och vilka produkter är det som drabbas?

2. Är läget bättre eller sämre än för ett år sedan?

3. När ser ni en förbättring till "normalläge"?

## URBAN LAGNÉUS ARCONA YACHTS

1. Ologisk produktion som blir fördyrande. Oftast elektriskt relaterade produkter allt från enstaka kontakter till generatorer.

2. Sämre.

3. Vi ser för stunden ingen förbättring. Vi är sist på linan och vet inte om vi alltid får all info att uttala oss i frågan. Vi som bygger båtar måste lova fasta priser och det här kommer kosta hela branschen lönsamhet ett tag.

## PETER NAUWERCK DIESEL POWER

1. För de flesta av de varumärken som vi representerar har vi en god eller mycket god leveranssituation. Vi har till exempel genom att, i ett mycket tidigt skede, lägga stora beställningar till både Cox och Solé möjlighet att leverera motorer omedelbart.

2. Trots ovanstående behöver vi dock erkänna att läget är mindre bra än för ett år sedan. Vi tror att situationen kommer att förbättras först från i höst.

## JONAS GÖTHBERG NIMBUS GROUP

1. Vi ser ungefär samma situation som förra året, vi har varit förutseende och planerat för ett fortsatt tufft år. Nimbus är bra rustade för ytterligare en tuff säsong på "supplysidan".

2. Liksom förra året är det en generell brist på huvudsakligen kapacitet hos både våra underleverantörer och hos oss själva, mycket beroende på onormalt hög sjukfrånvaro. Vi parerar det på bästa sätt genom mer perso-

nal. På ett tidigt stadium såg vi och ser fortsatt en hög efterfrågan över överskådlig framtid. Vi ser även en del störningar på direkt material och transporter som tar generellt längre tid än normalt. Men även här så hjälper en långsiktig planering upp läget.

3. Vår bedömning är att det blir lite ljusare när vi närmar oss sommaren, men det beror på vart pandemin tar vägen. Vi är dock positiva då vi har ett generellt sett starkt marknadsläge.

## BJÖRN SANDHAAG MARINDEPÅN

1. Vi kommer inte att få det vi önskar, men besked har kommit i god tid från bätstillverkarna. Ett par motorleverantörer har inte lämnat vettiga besked ännu. Det största problemet är utan tvivel motorer. Jag tror inte att vi har ordning på motorleveranserna förrän sent 2023.

2. Min prognos är att efterfrågan kommer att minska lite redan i år, vilket gör att färre kunder kommer att bli utan båt. De som vill ha enbart motor kommer i många fall att bli besvikna.

3. Det kommer att ta tid. Tills dess räknar vi med en prisökning på mellan fem och tio procent.

## EVA NICKLASSON CREMO BOATS

1. Vi har varit ute i god tid och beställt material till drygt 500 båtar. Det är en utökning med 50 procent jämfört med föregående år så vi har full produktionskapacitet. Alla komponenter för säsongen 2022 finns i lager och produktionen går enligt plan så vi känner oss trygga.

2. Bättre, vi är betydligt mer förberedda och har bättre framförhållning och produktionskapacitet då vi sålde slut på allt vi kunde producera.

Crema Boats har haft en fantastisk utveckling med ett gott mottagande sedan omstarten

## HENRIK PETERSON JÄRNBRÖDERNA

1. Framför allt motorer och GPS:er. Tillgången av båtar är något bättre än 2021 för vår del, men vi lider på grund av motorerna. Även många saker från Kina, USA och även Italien såsom lanternor, badstegar, stereo, hydraulstyrningar med mera. Framför allt är ledtiderna mycket längre. Detta är problem som tillkommit 2022.

2. Motorläget är ungefär detsamma som föregående säsong. Vi tror att leveranssituationen kommer vara klart bättre 2023 och kanske ett normalläge 2024.

säsongen 2020, vilket gör att vi nu söker ytterligare återförsäljare i regioner där vi inte har någon representation idag. I år satsar vi ännu hårdare på marknadsföring med bland annat en stor satsning i tidningen Båtliv samt inte minst sociala medier när vi nu har leveranskapacitet.

3. Vi har en stark expansionstakt och kommer att bjuda både svensk marknad och våra exportmarknader på nyheter framöver utöver de två nya modeller vi har för säsongen 2022. Vi har en god lönsamhet vilket också är viktigt att de återförsäljare som vi har ska kunna ha, arbetsinsats i förhållande till säljarbetet måste hänga ihop.

## MAGNUS RASSY HALLBERG-RASSY

1. Det är ständig uppföljning, uppföljning och åter uppföljning som gäller. Svårigheter att få fram komponenter i tid gäller en lång rad helt olika typer av produkter. Hittills har vi ändå lyckats få alla båtar färdiga i tid.

2. Lika illa.

3. Inga tecken på att läget kommer att förbättras i alla fall de närmsta sex månaderna. Vad som händer längre fram går inte att sja om. Prisutvecklingen är oöverskådlig, vissa ökar över 100 procent medan andra står stilla.

## CHRISTOPHER SJÖBLOM INHA BRUK

### (BUSTER, YAMARIN, CROSS)

1. I och med den starka efterfrågan i kombination med logistik- och råmaterialbrist lider vi fortsatt- ningsvis av leveransproblem gällande nästan alla komponenter vi använder i produktion. Framför allt drabbar det produkter som kommer längre ifrån, så som USA, Kina och Japan. Genom noggrann produktionsplanering har vi hittills klarat situationen relativt bra. Men med det sagt innehåller kommande kvartal flera osäkerhetsfaktorer som kan påverka vår leveranssäkerhet mot marknaden under kommande halvår.

2. Situationen är snarlikt motsvarande som för ett år sedan, och med nuvarande pandemi- och marknadsläge ser vi inte att situationen kommer att förbättras under de kommande 6-12 månaderna.

## JESSICA LINDER LINDER ALUMINIUMBÅTAR

1. Det är nödutryckningar hela tiden för att lösa problem när det gäller inköp. Vi försöker att inte köpa ifrån Asien men våra leverantörer gör det. Det är mycket manbortfall i fabriker även i Europa.

2. Det är sämre.

3. Vi ser ingen förändring inom närmaste tiden.



# Albin Group

since 1928

## Our focus is value for you. Simple as that.

Albin Group is an expert in pumps and pump solutions for leisure and commercial boats. With us onboard you are sure to have the safest and most reliable pump product in any situation. A complete product portfolio for water management onboard, pump water treatment, and pump out stations for emptying holding tanks in marinas.

Hela vårt Albinus® sortiment tillsammans med återförsäljare finns på [www.albin.group](http://www.albin.group)

- Länsppumpar
- Tryckvatten och spolpumpar
- Grå och svartvatten pumpar
- Pumpar för generell användning tex. vinterkonservering, ballast pumpning eller oljebyte
- Kylvattenpumpar och premium impellrar
- Marintoaletter
- Varmvattenberedare
- Marina defrosters, ventilatorer och fläktar
- Vattenbehandling
- Cirkulationspumpar



**albinus**

## Albinex® – professionella sugtömningsstationer

Albinex, tidigare Cleanport®, erbjuder en rad lösningar som underlättar för marinor och båtägare att följa nationell och internationell lagstiftning som reglerar avloppsutsläpp från fritidsbåtar längs kustnära vattenvägar, insjöar och floder. Effektiva, tillförlitliga och lättanvända lösningar för att hålla våra vattendrag rena.



**albinex**

**JUST NU, i nätbutiken på [www.albinmarin.se](http://www.albinmarin.se) !**

**Försäsongsrabatt 2022 på 30 %\***

**Vid beställning, ange koden > SPRING 2022 <**

**\* Gäller i mån av tillgänglighet endast för Albinus sortiment.**

**För leveranser från 4 februari till och med 30 april 2022**

## CAPTAINS CHOICE

Pump products that meet and exceed marine business standards in terms of functionality, quality, interchangeability and price. Backed by an experienced team specifying the right product for the right application.

Albin Group Marine AB  
Kämpevägen 17  
55302 Jönköping  
tel. 0739736001  
info@albin.group  
www.albin.group

## MIKAEL MAHLBERG CANDELA SPEEDBOAT

1. Vi har inga problem att leverera båtar men har absolut märkt av den globala halvledarbristen. Vissa komponenter har blivit upp till 100 gånger dyrare och vissa kort går inte att köpa. Vi har fått vända oss till spotmarknaden och i vissa fall har vi designat om elektroniken för alternativa komponenter. Det som räddat oss är att vi tidigt såg bristen komma och säkrade upp komponenter, samt att vi har ingenjörskompetensen in-house för att snabbt hitta nya lösningar. Till skillnad

från till exempel en Iphone, som är ultraslimmad och designad för ett speciellt kort, finns det gott om plats i vår C-8 för alternativa kort av andra storlekar och format. Tack vare att vi är ett teknikbolag med spjutspetskompetens inom mjukvara och elektronik kan vi hålla extra bra koll på marknaden. Vår Director of Software har byggt ett program som ger tidiga varningar på ändrad lagerstatus på vissa komponenter.

2. Globalt verkar läget fortsatt bestå, men tack vare flexibilitet och förutseende hoppas vi klara 2022 utan problem. Hittills har

varken leverans av båtar eller utpris till kund påverkats av bristen. En stor del av kostnaden för att bygga en båt ligger i mantimmar, kolfiber och annat, inte enbart elektronik, inte ens på världens mest avancerade fritidsbåt.

3. Det vet vi inte. Halvledarbristen är komplex och beror på en mängd faktorer, som på hamstring under pandemin, men också en allmän tech-boom som skapar sug. Men vår smala lycka är att vi till skillnad från mobil- och bilindustrin inte bygger hundratals enheter varje år, vilket gör det lättare att få tag på delar.

## RICHARD JOHANSSON INTERNATIONAL FÄRG

1. Just nu ser det mycket bra ut med 90 procent leveranskapacitet. Vi har investerat i bland annat i extrapersonal i planerings- och tillverkningsleden för att vi ska göra allt för att undvika leveransproblem, men vi kan inte påverka råmaterialleveranserna.

2. Mycket bättre situation just nu! Men vi vet inte om läget försämras med råmaterialleveranser framöver.

3. Svårt att säga exakt, men för tillfället ligger vi i fas väldigt nära normalläge.

## JOAKIM SANDGREN HEMPEL YACHT PAINTS

1. Leveranserna för 2022 säsongen ser tillfredställande ut om man betraktar de faktorer i omvärlden som påverkat oss. Den största utmaningen har varit ett antal råvaror där efterfrågan har drivit priser till nivåer vi inte sett förut samt krävt att vi produktionsplanerat annorlunda. Vi har dock lyckats att skapa mera flexibilitet för att hantera dessa kortare ledtider och därmed minimera effekterna för våra kunder.

2. Jag skulle uppskatta att det är på linje med förra året.

3. Vi har lyckats att ställa om för att möta de nya utmaningarna. Inom fritidsbåtssegment har vår modell med försäsongsorder hjälpt oss att säkerställa leveranser och vi ser fram emot att möta våren med fulla färghyllor.

## DANIEL GUSTAFSSON ROSÄTTRA LINJETT

1. Det krävs lång framförhållning, kanske 4-5 månader istället för två månader på vissa saker. Det gäller polyester, trä och en del elektronik.

2. Jag skulle säga att det är samma känsla i år.

3. Omöjligt att säga, vi får inte den inputen från leverantörerna.

## GÖRAN BLOMQVIST ORUST MARIN

1. Det kommer att vara motorer, GPS, kylskåp med mera och typ alla tillbehör.

2. Sämre. Vi har köpt saker hela hösten, men vi kommer inta att få allt ändå som vi kommer att behöva.

3. Vet ej. Det kommer säkert att ta några år innan det är tillbaka.

## PETER MAGNUSSON MARINSHOPEN

1. Vi har valt att göra betydligt större inköp än normalt för att hålla vårt eget lager så välfyllt som möjligt, vilket gör oss mindre känsliga för tillfälliga leveransproblem. Jag tycker att vi klarar oss förhållandevis bra. Det är dock tydligt att flera av våra leverantörer drabbas av förseningar när varorna tar slut på deras Europa-lager och de behöver beställa från Asien eller Nordamerika. Det känns mer som ett globalt logis-

tikproblem än ett rent tillgångsproblem. Vilka produkter som drabbas värst varierar beroende på leverantör och fabrikat men generellt verkar det vara problem med exempelvis olja.

2. Jag skulle säga att det är ungefär samma läge.

3. Svårt att säga. Beror helt på hur pandemin utvecklas. Vi kommer under överskådlig tid anpassa våra inköp för att säkerställa att vårt eget lager i så hög grad som möjligt täcker kommande efterfrågan.

## DENNY PETERSSON SELDÉN MAST

1. Många av våra leverantörer är hårt ansträngda kapacitetsmässigt på grund av hög efterfrågan. De har inte hunnit med i efterfrågeökningen efter neddragningarna i samband med pandemin. Även elbrist orsakar problem för flera leverantörer.

De flesta komponentområden berörs. Profiler och gjutgods i aluminium, rostfritt gjutgods, maskinbearbetade

komponenter och polyesterbase-rade produkter.

Stora störningar i logistikflödet, speciellt sjötransporter från Asien. Containerbrist och problem med lossning i ankomsthavnar i Europa orsakar förseningar och inställda båtturer.

Mycket höga extrakostnader då vi behöver flyga hem mycket som normalt sett går med sjöfrakt.

2. Klart sämre. Vi hade fortfarande bra nivåer på våra säkerhetslager för ett år sedan.

## JOAKIM BERNER BYGGPLAST & BÅTPRYLAR SVERIGE

1. Vi drabbas framför allt av förseningar gällande frakter där huvudorsaken fortsatt är containerbrist samt nedstängningar på grund av pandemin. Vi ser inte att det är någon speciell kategori av produkter som drabbas utan det kan snarare vara enstaka komponenter eller råvaror som helt plötsligt drabbas tillgängligheten för en artikel utan att vi kan påverka detta.

2. Läget för Q1 är bättre då vi just nu har fler varor i lager, men detta är huvudsakligen hänförligt till att vi först nu har fått de leveranser som skulle ha kommit under föregående år. Vårt råd är fortsatt att vill man vara säkra på att ha produkter hemma så bör man tidigarelägga beställningarna så att verksamheten har ett litet buffertlager som kan klara eventuella förseningar under den viktiga försäljningsperioden som infaller Q2. Vi känner dock en trygghet i att vi fortsatt kommer att kunna lösa våra kunders problem även vid förseningar i och med vårt djupa sortiment av kvalitetsprodukter där vi ofta har motsvarande produkt från tre olika varumärken och sannolikheten att de alla skulle vara slut samtidigt är väldigt låg.

3. Q4 tidigast. Men det finns en stor risk att det kommer att ta längre tid en så.

## MIKAEL ANDERSSON NAVINORDIC

1. Vi är rätt förskonade på försenade artiklar. Det stora problemet är alla prishöjningar på råmaterial och transportpriser. Plasttankar och bränsletankar ska vara klart om cirka fyra veckor, ankerspel om tre veckor. Det har varit ett problem i sex månader.

2. Leveranssituationen är något sämre än förra året.

3. Normal läge om cirka 6-8 veckor vad gäller leveranser, men prismässigt kommer det att vara mycket turbulent. Många leverantörer ger pris när vi lägger order.

# Koppla loss!



WhisperPower ger dig säker strömförsörjning ombord med elverk, laddning och batterier, var du än befinner dig på vattnet.

**För komplett sortimentet och för att hitta närmsta återförsäljare besök [www.kgk.se/whisperpower](http://www.kgk.se/whisperpower) eller scanna QR-koden.**

POWERED  
**by KGK**



Frihet med extra frihet

VÅR STRÄVAN ÄR ALLTID EN

# PROBLEMFRI HAMN

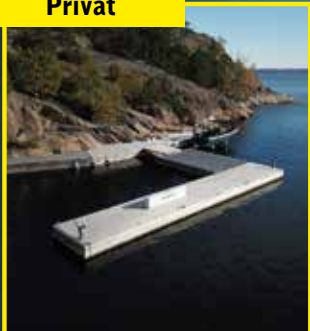
## Företag



## Förening



## Privat



### Hållbart över tid

Hamnens livslängd avgörs inte minst av vad som är dolt under ytan. Vinklar och längder på kättingar, placering av betongankare och schacklars kvalitet. Ingen hamn är helt underhållsfri, men när det gäller betongpontoner och deras förankring är SF Pontona i en klass för sig.

En del av svenskt båtliv



# SF PONTONA

SFPONTONA.SE

## Enkät

### MATS COMSTEDT

#### JAN COMSTEDT

1. Vi har fortfarande leveransproblem. Produkterna som drabbas varierar beroende på brist av vissa material och komponenter för produktion. Orsaken är en fortsatt hög efterfrågan och att många tillverkare hamstrar komponenter för att säkra sin egen produktion. Det gör att tillgången på material och komponenter inte räcker till alla. Ett annat bekymmer är att transporter fortfarande tar längre tid än normalt.

2. I många fall är det en mycket

bättre situation, men i några fall är situationen värre. Vi har tagit höjd för längre ledtider vilket gör att vi står relativt starka med bra lager, men i några fall hjälper det inte då ledtiderna är mycket långa.

3. Enligt tidigare analyser var bedömningen att vi bör vara tillbaka i någorlunda normalläge under våren eller sommaren 2022. Som läget ser ut nu med ökad smittspridning och nedstängningar så är det tveksamt, när ett normalläge ska uppstå igen är högst osäkert.

### LASSE JOHANSSON

#### KGK MOTOR

1. Vi har fortfarande rätt betydande leveransproblem, men nu går det sakta åt rätt håll och vi hoppas att situationen kommer att förbättras mer under 2022. Som allt annat under pandemin så är allting om framtiden väldigt osäkert.

2. Jämfört med för tolv månader sedan så är situationen sämre. För ett år sedan hade inte halvlederbristen fått konsekvenser utan då var problemet mest av logistikkaraktär.

3. Det är helt omöjligt att svara på.

### PETER THOLÉRUS

#### MICORE BOATS

1. Läget med leveransproblem är svårare nu än för ett år sedan. Det är mycket längre ledtider innan vi får produkter. De största problemen idag är kapell, dynor och andra sydda produkter. Även smådetaljer i syrafast som gångjärn, pollare m m är det långa leveranstider på. Råvaror som polyester, gelcoat och hårdare ser vi inga problem. Det pratas om glasfiberbrist i branschen, men vi har köpt in stora lager.

2. Vissa produkter har gått upp 40–50 procent i pris på ett år. Viss råvara har nästan dubblat sig i pris på några år.

3. För tillfället ser jag inte när det kan bli normalt igen.

### ANDERS STENVINKEL

#### THERMOPRODUKTER

1. Tillgången på varor är väldigt varierande, men generellt är det mycket osäkert. Vi har varit väldigt aktiva och säkrat upp allt vi kan så vi har bra kontroll och ett lager som är mer än dubbelt mot vanligt så här års och vad vi någonsin har haft. Vi räknar med stor brist på till exempel kylkompressorer under våren, men det fick vi signaler om redan i våras så vi har god tillgång på de flesta kylprodukter. Detsamma gäller värmare, strömförsörjning och elektronik med några få undantag. Vi har stått bra rustade hela pandemin och så även nu. Som ett litet företag kan vi ta snabba beslut och aktivt göra tidiga inköp utan att styras av någon extern ledning eller ägare.

2. Det som är svårt att hantera är alla prishöjningar. Vi har fått både två och tre höjningar per år från vissa leverantörer. Det har även gällt inläggande order med god framförhållning.

3. Något normalläge ser vi inte ännu utan vi rustar oss för ännu en säsong med pandemi påverkan men vi är lyhörda för att ställa om till det nya normala när vi ser signalerna.

### PATRIK DE VOS

#### YAMAHACENTER STOCKHOLM

1. I år är det mycket värre än för ett år sedan.

2. Vi har fått orderbekräftelse på halva vår förorder.

3. Ingen aning om när det kan bli normalläge, men vi hoppas på nästa säsong.





NAUTEC

# Vi arbetar med de bästa! Är du en av oss?

*Kolla in vårt sortiment, vi har tusentals nyheter i år!*

## FÖRETAG?

» Bli återförsäljare på [www.nautec.se/register](http://www.nautec.se/register)



NAUTEC  
NORDENS STÖRSTA  
MARINA GROSSIST

[www.nautec.se](http://www.nautec.se)



# Johanssons båtbyggeri har

**TRÄBÅTAR.** I Holmsund är det full aktivitet med klassiskt båtbyggeri.

■ I 72 år har anrika Johanssons båtbyggeri i Holmsund utanför Umeå byggt högkvalitativa båtar i trä. Företagets verksamhet är fortsatt aktiv med framför allt reparationer och underhåll av kundbåtar.

När *Båtbranschen* besöker det lilla varvet vid Patholmsviken i Holmsund finns flera pågående projekt i verkstaden. Men tyvärr det blev ingen båtsommar för den kund från Luleå som var nödgad att parkera sin Storebro Storö 34 i Johanssons verkstad på grund av reparation

av bland annat motorn.

I den lokal som doftar gott av trä och lack finns också en snipa från 1953, ägd av en person i Stockholm.

– Där handlar det om en total renovering, säger vd Christer Johansson.

I en mindre del av verkstaden finns en liten plastbåt som ska ses över.

– Vi tar också på oss jobb med plastbåtar, men vår specialitet är att ta hand om träbåtar där många är byggda av oss, säger han.

Johanssons båtbyggeri startade 1949 av Rolf Johansson och hans far Harald Johansson. Idag har företaget fyra anställda.

– Under perioden 1949–1953 bestod tillverk-

ningen mestadels av roddbåtar och snipor. Efter det gick de mer in för större kabinbåtar, säger Sofi Lindberg, dotter till Christer Johansson.

Hon kom in i företaget som 18-åring år 2001.

– Jag har växt upp med båtvarvet, men det var inte självklart att jag skulle börja här. Jag hade ingen annan plan så då fick jag ta över min farmor Maj-Lis Johanssons uppgifter att sköta ekonomi och annan administration, säger hon.

I början av 1980-talet gick Christer och Bengt Johansson in som delägare i företaget, då tillsammans med föräldrarna Rolf och Maj-Lis Johansson. De båda sönerna fortsätter att värda traditionen med att ta hand om de båtar varvet har byggt men också andra kunders objekt,



Varvet bygger och renoverar fina gamla träbåtar. Fr. v.: Sofi Lindberg, vd Christer Johansson och Bengt Johansson samt Fredric Hulander.

# full snurr i verkstan

till exempel veteranbåtar.

De här båtbyggarna har bland annat byggt replikor av Ivar Krügers Svalan, där det första bygget brann upp i en verkstad utanför Stockholm. Johanssons fick bygga ytterligare en båt som nu finns i Stockholms skärgård.

Båtvarvet tog också hand om Torsten Krügers båt Mary som en tid innan fanns hos marinaägaren Ulf Lindén i Piteå.

– Det var inte så mycket gjort på den så vi gjorde en helrenovering. I dag finns båten i Fort Lauderdale i Florida, säger Christer Johansson.

– Sedan starten 1949 har vi tillverkat närmare 400 båtar i 15 olika modeller. Bästseljarna har varit Kvarkenmodellerna som kom under 50-talet

och Gaddenmodellerna som kom på 80-talet. De var ritade av båtbyggeriets grundare, Rolf Johansson.

– Vår filosofi har alltid varit att båtbyggnationerna är ett hantverk där kunden fått vara med och forma hur dennes båt ska designas, säger Bengt Johansson.

Johanssons båtar är byggda i trä, mahogny, ek och teak. Det köps från Olle Abrahamsson i Henån på Orust, Västkusten, som importerar trä från bland annat Afrika och Indien.

– Pappa Rolf var alltid noga med kvalitén. Han åkte alltid till Henån och kollade in stockarna innan han lade beställning, berättar Christer Johansson.

Han och Bengt Johansson berättar att det största projekt de genomfört handlade om en 15 meter lång motorbåt designad John HV Lindblom. Det var 2005 och båten såldes till en spanjor med hemmahamn på Menorca. Bygget landade på 15 Mkr och tog 1,5 år att färdigställa. Bröderna beskriver båten till spanjoren som ett unikt projekt. De träbåtar typ Gadden som Johanssons företrädesvis byggt har krävt runt 2 000 timmars arbetsinsats.

Sofi Lindberg förklarar att varvet inte har producerat någon ny båt sedan 2012.

– Det beror på att idag vill ingen kund betala en miljon kronor per meter båt. Men vi har ändå fullt upp med renoveringsarbeten och vi får in



Sofi Lindberg äger förstås en fin Johanssonbyggd båt. Hon arbetar med PR och administration.



Johansson & Son Båtbyggeri.



För tillfället pågår renoveringsarbete av en snipa byggd 1953.

många försäkringsskador, säger hon.

– Det är en bättre affär för oss att renovera än att bygga nytt. Ofta blir det affektionsvärdet på båten som styr det ägaren vill betala, säger Christer Johansson.

Varvet är en fullservice-anläggning med 60 platser för vinterförvaring och ett 20-tal bryggplatser. Företaget tar på sig upptagning av båtar,

samt service och sjösättning när båtsäsongen inleds. Nära verkstaden finns också en liten marinbutik.

Idag leder Christer Johansson och hans medarbetare ett företag som omsatte 2,9 Mkr 2020 med positivt resultat.

– De senaste åren har vi stadigt legat på en omsättning mellan 2,9 och tre miljoner kronor,

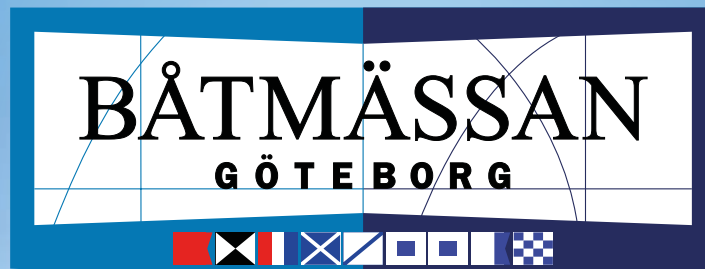
säger Sofi Lindberg.

Hon och ägarna pekar på att båtvarvet har påverkats av covid-19 pandemin.

– Fler har valt att semestra hemma och köpt båt som gjort att vi har fått in fler reparations- och servicearbeten. Pandemin har inte påverkat vår verksamhet negativt.

**TEXT & FOTO: TOMMY NORIN**

SVENSKA MÄSSAN, GÖTEBORG



4-12 FEBRUARI 2023



## Save the Date

Båtmässan 2022 är tyvärr inställd.  
Nu ställer vi om siktet mot Båtmässan 2023.

**Boka redan nu in 4-12 februari 2023!**

## GROSSHANDLARPRISET 2021!

Vi vill gratulera Göran Södergren på Svedea som vann årets Grosshandlarpris på Sweboatdagarna. Grosshandlarpriset är Sweboats årliga vandringspris som uppmärksammar någon som på ett framsynt sätt gjort något före alla andra och som i efterhand visat sig vara helt rätt och dessutom har utvecklat vår bransch.

### Utdrag ur nomineringen:

Göran är den person i branschen som allra hårdast och mest engagerat har drivit frågan om branschens enorma problem med båtmotorstölderna.

För snart fyra år sedan kom Göran till Sweboat och uppmanade oss att ta tag i frågan och börja utnyttja vårt båtlivs nätverk i Riksdagen. Vi tog tag i stöldfrågan på en gång. När vi bjöd in till ett första möte i Riksdagshuset om båtmotorstöld, så kom det som en chock för riksdagsledamöterna! Ingen hade förstått att det inte var olagligt att föra ut stöldgodis ur Sverige!

Vi driver fortfarande frågan, numera tillsammans med 11 andra intresseorganisationer.

Stöldfrågan har blivit en av våra största lobbyingframgångar och har bl.a. resulterat i ett antal förändringar i Tullverkets befogenheter. Tack, Göran, för att du hörde av dig då – 2017!

## SWEBOAT SÖKER EN SAKKUNNIG I BÅTMILJÖFRÅGOR

Inom ramen för Sweboats klimat- och miljöprogram behöver vi knyta till oss en person, ett nätverk eller en organisation som stöttar vårt fortsatta miljöarbete. Initialt på projektbasis.

Vi har kommit väldigt långt redan med vårt miljöprogram för varv och marinor. Båttretur och projektet Kostnadseffektiva saneringsåtgärder – men nu måste vi ta nästa steg med båtlevets alla miljöfrågor.

Vill du eller någon du känner veta mer? Kontakta vår vd, Mats Eriksson på [me@sweboat.se](mailto:me@sweboat.se)



# Fullt hus på Sweboatdagarna

■ I slutet på november förra året samlades drygt 160 glada deltagare på Marstrandens havshotell för 2021 års upplaga av Sweboatdagarna. Vi fick två fullspäckade

dagar med huvudsakligen interna föreläsningar inom konsumentjuridik, miljö och Sweboats Vision 2025.

Men självklart fanns även tid

för branschmingel, segmentvisa möten och middag. En av höjdpunkterna var inspiratören och föreläsaren Göran Adléns framtidsspaning.

## Sweboats styrelse

■ I samband med Sweboatdagarna hölls förbundsstämma i Sweboat. Två nya styrelseledamöter valdes in: Gabriel Treschow, Yamaha Motor och Michael Bohm, Nimbus Group. Varmt välkomna!

Vi passar på att tacka våra avgående ledamöter Jan-Erik Lind-

ström, Nimbus Group och Lasse Johansson, KGK för gott arbete.

Styrelsens ordinarie ledamöter 2022 är:

Joachim Källsholm (ordförande)

Peter Magnusson (vice ordförande), Marinhopen RM

Mats Eriksson, Sweboat

Charlotte Arenäs, Navico Sweden  
Mattias Hedlund, Båtsystem  
Bernt Lindquist, Bavaria Sverige  
Magnus Stenberg, Myggenäs Marin  
Daniel Gustavsson, Rosättra båtvarv  
Gabriel Treschow, Yamaha  
Michael Bohm, Nimbus Group

## PRESENTATION AV VÅRA NYA STYRELSELEDAMÖTER

**Namn:** Michael Bohm  
**Jobbtitel:** Marketing Director (CMO) på Nimbus Group sedan 2019

**Bor:** Göteborg

### Hur hamnade du i båtbranschen?

Ville nyttja mina kompetenser och erfarenheter från storbolag i en spännande bransch samt jobba på ett företag under stark utveckling.

### Varför vill du vara med i styrelsen?

Spännande att vara med att bidra med perspektiv från andra branscher. Viktigt för oss alla i branschen att växa intresset för båtlivet.

**Varför vill du vara med i styrelsen?**  
**Vilka är båtbranschens största utmaningar?**



Kortsiktigt att balansera kapacitet mot efterfrågan samt att rekrytera rätt kompetens. Långsiktigt att hålla kvar intresset för båtlivet samt för-

flyttningen till alternativa drivlinor  
**Vad har du för förhoppningar för 2022?**

2022 blir både bra och dåligt för båtbranschen. Mycket båt kommer att säljas vilket är fantastiskt roligt, dessvärre kommer vi inte kunna leverera i takt med efterfrågan vilket är negativt. Utmaningen blir att hålla kvar intresset trots långa leveranstider och höjda priser.

### Bästa (eller i alla fall ett bra) båtminne?

Premiärturen med familjen i Nimbus C8 är ett svårslaget båtminne.

Glädjen i att familjen upptäckte vad bra denna modell är även vid bleke och +25 grader.



**Namn:** Gabriel Treschow  
**Jobbtitel:** Försäljningschef för Skandinavien, Island och Grönland sedan 2021 på Yamahas marina affärsområde.

**Bor:** Stockholm

### Hur hamnade du i båtbranschen?

Jag har tidigare arbetat 10 år inom FMCG och för mig var det en möjlighet att arbeta i en roll och en bransch där både personliga och professionella intressen kan kombineras.

### Varför vill du vara med i styrelsen?

Uppdraget lockar med möjlighet att fördjupa min förståelse för branschen och verka för att branschens förutsättningar utvecklas på ett positivt sätt.

**Vilka är båtbranschens största utmaningar?**

En utmaning är att berätta och informera kring vilken frihet och vilka äventyr som våra sjöar, skärgård och hav har att erbjuda. Med ömsesidig

respekt och förståelse för naturen finns det otaliga upplevelser där ute att ta del av och föra vidare.

### Vad har du för förhoppningar för 2022?

Att läget i Sverige och omvärlden normaliseras, eller att det nya normala faller på plats. Med tillförsikt på försörjningskedjor, tillgång etc. kan vi lyfta blicken och arbeta med utveckling tillsammans med våra kunder och brukare.

### Bästa (eller i alla fall ett bra) båtminne?

Blank sjö och vindstilla i Bohusläns skärgård en kall februaridag med strålände sol är inte helt dumt.

# ALL NEW IT400E INTERCEPTORS



Zipwakes snabbverkande interceptorer balanserar båten både vid acceleration, roll och gir, vilket ger en sådan överlägsen komfort att den är svår att beskriva. [Den måste helt enkelt upplevas!](#) En heltäckande serie interceptorer för styrpulpet och ända upp till de största motorbåtarna (5-30 m). Utvecklad och tillverkad i Sverige.

## ZIPWAKE

CHOOSE COMFORT. ENJOY PERFORMANCE.



Traneredsvägen 112 426 53 Västra Frölunda, Tel: 031 69 03 80 E-mail: [info@batsystem.se](mailto:info@batsystem.se) [www.batsystem.se](http://www.batsystem.se)

## MARIN ÅTERFÖRSÄLJARE?

Vill du vara med på vår  
framgångsresa?



16 - 272 hk



HYUNDAI SEASALL

200 - 700 hk



385 - 2000 hk



300 hk



JOHN DEERE

80 - 750 hk



**KOHLER**  
IN POWER. SINCE 1920.

Hör av dig  
så berättar vi mer.

031-748 62 00  
info@dpower.se

dpower.se

## Noterat



### Samarbete för hållbara båttransporter

Simrad Yachting och båt-konstruktören Cantieri Nautici Vizianello har inlett ett samarbete för att skapa en ny generation av taxibåtar som kan revolutionera transportererna i Venedig.

Vizianello är ett varv som är en historisk institution i Venediglagunen och inom hela den italienska varvsindustrin. Tillsammans med Simrad Yachting ska de göra Venedigs taxibåtar mer högpresterande och mindre miljöpåverkande.

Det största problemet har varit dieselmotorernas skadliga utsläpp och bullerföroreningar.

Vizianellos mest berömda båtlimousin Amore, som Hollywoodstjärnor ofta väljer, har nu fått ett nytt liv. Den 9 m långa båtlimousinen har utrustats med ett hybriddrivsystem med diesel/el. Det hanteras av integrationssystemet Simrad Command som kan övervaka både den endotermiska och den elektriska motorn.

Att få bort buller och utsläpp är en stor fördel för passagerarna. Hybridsystemet består av en dieselmotor som kan köras fristående

eller i kombination med en 30 kW elmotor och ett 23 kW batteri. I fullt elektriskt läge har båten en räckvidd på cirka en timmes drift i 6-7 knop. Det gör det möjligt att framföra båten utan utsläpp och utan buller, vilket passar bra för korta resor genom Venedigs historiska stadskärna. För längre resor startas dieselmotorn automatiskt samtidigt som batteriet laddas.

Amore är utrustad med Simrad Command-kontrollsystemet, som med sitt användarvänliga gränssnitt möjliggör övervakning och hantering av utrustningen ombord. Command är också helt anpassningsbart och gör det möjligt att välja om en eller samtliga av båtens funktioner ska integreras, precis som i fallet med exempelvis Avanti, Vizianellos moderna hybridtaxibåt som skapats i samarbete med designföretaget Nuvolari Lenard. Där har man valt fullständig integration av all utrustning och alla funktioner ombord, från framdrivning och strömförsörjning till belysning och lotsutrustning.

### Kustbevakningen och MSB får förstärkningar

Regeringen har fattat beslut om regleringsbrev för Kustbevakning och Myndigheten för samhällsskydd och beredskap, MSB. Kustbevakningens förmågor till sjöss ska stärkas när regeringen satsar 500 Mkr från 2022 och framåt för att stärka kommunernas förebyggande arbete mot naturolyckor.

Kustbevakningen är en del av samhällets krisberedskap i den maritima miljön. Kustbevakningens anslag för 2022 ökas med sammanlagt 75,5 Mkr, för att myndigheten ska kunna stärka sin förmåga till sjöss.

Risken för naturolyckor, såsom ras, skred, översvämningar och skogsbränder ökar i ett förändrat klimat. Kommunerna har en central roll i det förebyggande arbetet mot naturolyckor men staten behöver stödja kommunerna i deras arbete.

Från 2022 och framåt satsar regeringen därför en halv miljard kronor för att stärka kommunernas förebyggande arbete mot naturolyckor. MSB, som har ansvar för att stödja samhällets beredskap för olyckor, kriser och civilt försvar, fördelar bidragen med stöd av SMHI och SGI.



# Top Marine

Din bryggleverantör



Design & layout - Betongpontoner - Trä-betongbryggor - Y-bommar



Top Marine AB  
Box 7  
184 03 Ljusterö

info@topmarine.se  
www.topmarine.se  
08-684 199 00

Hydraulik



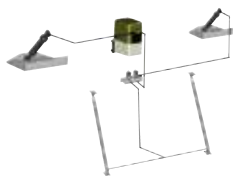
Elektrisk



Självjusterande



Lucköppnare



Automatik



Reservdelar



BENNETT  MARINE

**BENNETT BÄST PÅ  
HYDRAULISKA  
TRIMPLAN I ÖVER  
ETT HALVT SEKEL  
NU ÄVEN BÄST PÅ  
ELEKTRISKA**

Snabba leveranser och mycket på lager! [hansenmarine.se](http://hansenmarine.se)



# Nyhet ICOM IC-M85 HYBRID



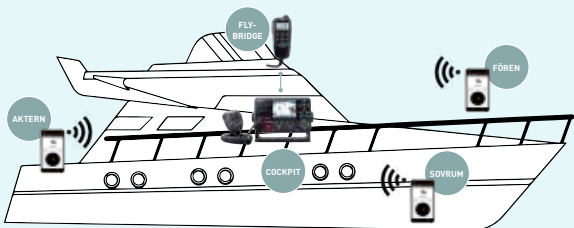
Nya IC-M85 HYBRID är en marin/jaktradio för användning både till sjöss och i skogen. Radion har kraftfullt ljud, robust tillbehörskontakt och ett slagåligt chassi för att tåla de skiftande hårda miljöer både på land och till sjöss.

Art.nr 83485



IC-M510E är den första av Icoms VHF-modeller som har **inbyggd WLAN** vilket gör det möjligt att ansluta upp till 3 smartphones för att hantera VHF-trafiken i din radio.

Art.nr 81501



## ICOM

Läs mer om Icom marinradio på [northcom.se](http://northcom.se)

Återförsäljare

Välkommen med er beställning i vår **webbshop**. Saknas inloggning vänligen kontakta **Customer Support**  
Telefon 054- 67 05 10 eller [customer.support@northcom.se](mailto:customer.support@northcom.se)

## Noterat

### Mindre bränsleförbrukning och utsläpp

■ Att tävla mot sig själv för att ständigt bli bättre. Att lära ny personal att köra mer ekonomiskt redan från början. Att erbjuda passagerarna en smidigare och bekvämare färjeresa. Det är några av fördelarna med den marina hållbarhetsplattformen iHelm från Cetasol, enligt pilotkunden Öckerö Båttrafik.

– Jag har jobbat här i över 14 år. Det bästa med det här jobbet är att träffa alla passagerare som bor här ute, säger Peter, skeppare på passagerarfärjan Burö vid Öckerö utanför Göteborg.

Han förklarar några av fördelarna han sett, när han nu använt iHelm från Cetasol som pilotkund i nästan två år:

– Att komma upp till vår optimala hastighet vid 8 knop är lätt, men att sedan gå upp till 9 knop drar nästan dubbelt så mycket bränsle. Kör vi ett par knop däröver så ökar förbrukningen fyrfaldigt. De här sakerna blir väldigt tydliga när du ser dem på displayen så här. Nu förbrukar vi mindre än hälften av vad vi gjorde innan vi började använda iHelm, förklarar han.

En annan fördel han har märkt är att det är lättare att lära ny besättning att köra mer effektivt.

– De följer med mig eller någon annan erfaren kapten och vi säger i princip åt dem att köra så som systemet föreslår. De lär sig att



köra mer ekonomiskt, redan från början, säger Peter.

– Vår utmaning är att hålla nere bränsleförbrukningen utan att det påverkar vår servicenivå. Människorna som bor här ute är väldigt beroende av oss. Vi har inte råd med långa stopp i vår verksamhet, förklarar Camilla Rydenskog, verksamhetschef på Öckerö Båttrafik.

– Med iHelm får jag mycket mer detaljerad statistik över vår bränsleanvändning och våra utsläpp. Jag har också märkt hur kaptenerna har börjat tävla internt för att minska bränsleanvändningen. Detta är också positivt eftersom en mjukare körning innebär mindre slitage på fartyget. Vi kan se att motorn är i bra skick när vi gör service. Dessutom kommer vi nu till kaj vid rätt tidpunkt.

Cetasol är ett svenskt företag med Volvo Penta och Qamcom som delägare. iHelm är deras första lösning för den marina hållbarhetsmarknaden.

TEXT: LINA BODESTAD

### Helsingfors båtmässa ställdes in



■ Helsingfors båtmässa – Vene 22 Båt – ställs in och flyttas i stället till februari 2023. Det var begränsningarna på grund av pandemin som gjorde att arrangörerna, Messukeskus tillsammans med Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf, tvingades till beslutet.

Vene 22 Båt skulle ha hållits 11–20 februari. Helsingfors-

regionen har haft många och betydligt hårdare begränsningar än i Sverige. En begränsning för publika mässor med mera gällde till 17 januari i huvudstadsregionen. Myndigheterna kom dock med ytterligare restriktioner för huvudstadsregionen.

Vene 23 Båt-mässan kommer att anordnas 10–19 februari 2023 på Messukeskus i Helsingfors.

– Båtmässan är ett stort tio-dagars evenemang med hundratal båtar. Transportkostnaderna är höga och vi kan inte ta risken att begränsningarna fortsätter också i februari. I det här läget kan vi bara kasta in handduken, säger Jarkko Pajusalo, vd för Finnboat rf.

# Vi hjälper dig med lyftet!



**YSTADS MARINA  
2013**

Huvudlyften klarar 7 ton,  
mastkranen lyfter 500 kg.



**SALTSJÖ PIR AB  
2014**

Lyftkapacitet 10 ton,  
armlängd 8 meter.



**NYKÖPINGS HAMN  
2015**

12 m hög, lyfter 5 ton.



**LIDKÖPINGS HAMN  
2016**

Lyfter 10 ton.



**SKEBÄCK, ÖREBRO  
2017**

Lyfter 5 ton.



**LOMMA  
2017**

Lyfter 16 ton. Helgalvad.



**MOTALA  
2018**

Lyfter 20 ton.



**LÖVESTAVIKEN  
2020**

Lyfter 10 ton.  
Mastkran 500 kg.



**LIMHAMN  
2021**

Lyfter 20 ton.



**LIMHAMN  
2021**

Lyfter 2,5 ton.



**GBM MARINA AB  
2021**

Lyfter 10 ton. Helgalvad.



**TJÄRNÖ  
2021**

Lyfter 5 ton.

### FLER MASKINER FÅR KLIMATPREMIE

För att snabba på elektrifiering och omställning till fossilfria lastbilar, bussar och arbetsmaskiner har regeringen beslutat att klimatpremien ska omfatta fler arbetsmaskiner.

I regeringens budget för 2022 görs en stor satsning på stödet till elbussar, miljölastbilar, eldrivna arbetsmaskiner och miljöarbetsmaskiner. Syftet är att snabba på introduktionen av klimatsmart teknik på marknaden och bidra till att minska utsläppen av växthusgaser från tunga transporter och arbetsmaskiner. Regeringen vill utöka stödet och har därför beslutat om ett antal ändringar i förordningen om statligt stöd till vissa miljöfordon och i förordningen om elbusspremie. Ändringarna innebär att fler miljöfordon ska omfattas genom att effektgränsen för elektriska arbetsmaskiner sänks till 15 kW, att arbetsmaskiner som drivs av gas och etanol inkluderas och att stödnivån för elbussar höjs. Ändringarna trädde i kraft 18 januari 2022.

Klimatpremien är ett samlingsnamn för statligt stöd som kan ges till ett antal typer av fordon. I regeringens budget för 2022 är 1 440 Mkr avsatta till Klimatpremien, varav 1 100 Mkr till elbussar och 10 Mkr till miljöarbetsmaskiner.

## Patentsökt och biocidfri båtbottnfärg

**NYHET.** Hempel lanserar en ny, hållbar båtbottnfärg med patentsökt teknik för fritidsbåtsegmentet.

■ Biocidfria produkter har funnits högt upp på Hempels agenda under en längre tid.

Den nya färgen, Hempaspeed, erbjuder en helt ny teknik för skydd under vattenlinjen. Den nya tekniken i Hempaspeed TF kombinerar, enligt Hempel, det bästa av traditionella, robusta tunnfilmsbeläggningar med Hempels patenterade beväxningshinderande hydrogelteknik för att skapa en fusions- och hybridlösning som är helt biocidfri. Färgen har alla egenskaper som en robust och hård bottenfärg har, med en ultralätt finish som lämpar sig för användning i alla vatten.

Den minimerar beväxning och friktion och är extremt enkel att rengöra, även med högtrycksvätt, utan någon risk för förorenande spillvatten.

Produkten kommer att finnas tillgänglig i Storbritannien, Nederländerna, Tyskland, Danmark, Sverige, Finland och Norge från och med säsongen 2022 och i fyra olika nyanser: vit, blå, svart och grå.

Hempaspeed TF passar för



fritidsbåtar som ligger i sjöar och floder, regattasegelbåtar, racerbåtar samt släpvagnsbåtar – speciellt i områden där restriktioner inte tillåter användning av biocider.

– Målet är att våra produktlösningar ska vara mer effektiva och respektera miljön, därför arbetar vi ständigt med att utveckla nya tekniker för att uppnå detta. Nya Hempaspeed TF är ett perfekt tillskott till vårt biocidfria sortiment och ligger i linje med vårt strategiska mål att vara en tillförlitlig och hållbar partner när det gäller

ytbeläggningar. Endast genom att applicera ytbeläggning på en fritidsbåt kan vi verkligen förnya oss för att skapa bättre lösningar för både branschen och miljön. Vi kan inte göra detta på egen hand, men vi är fast beslutna att driva förändringen till en mer hållbar värld genom att inte bara erbjuda alternativa beläggningslösningar till marknaden, utan också utbildade branschen och båtägare om fördelarna med vår nya teknik, säger Tino Rikkert, Hempels europeiska chef för yacht.

Förutom de högkvalitativa Hempels Silic One och nya Hempaspeed TF, innehåller portföljen för fritidsbåtar även en lösning för superyachts – Hempaguard X7, en ytbeläggning för skrov som minskar bränsleförbrukning, VOC-utsläpp samt utsläpp av växthusgaser (CO<sub>2</sub> och NO<sub>x</sub>).

Hempel tar också några avgörande steg när det gäller klimatåtgärder. Företagets verksamhet kommer att vara koldioxidneutralt senast 2025 och har åtagit sig att använda vetenskapligt baserade mål i sin värdekedja enligt 1,5°C-principen. Hempel är också partner med Water Revolution Foundation, vars uppdrag är att accelerera hållbarhetsarbetet i superyachtbranschen genom samarbete och innovation.

### Vått i ny regi

■ CK's Marin AB tar över rodet för Vått AB, som bland annat är svensk generalagent för Chris-Craft motorbåtar. I samband med detta så flyttar företaget från Nacka strand till Saltsjöbaden och Lidköping.

Under hösten 2021 tog CK's Marin det stora steget mot att bli en av Stockholms ledande aktörer i båtbranschen. Med fullservice och ett brett utbud av exklusiva båtar samlade under ett och samma tak hoppas de kunna hjälpa både gamla som nya kunder.

– Vi är sedan tidigare svensk återförsäljare för norska Hydrolift och vid varvet i Lidköping servar vi många båtägare från Väst-

kusten, men för att kunna erbjuda samma höga tillgänglighet och servicenivå till våra kunder i Stockholmsregionen så startade vi våren 2021 en filial i Saltsjöbaden, säger Christian Karlsson på CK's Marin AB.

– Chris-Craft är för oss en båt-tillverkare som står för tidlös stil och elegans medans Hydrolift står för det lite sportigare. Vi är otroligt stolta och känner verkligen att detta är två märken som kompletterar varandra på ett mycket bra sätt. Ambitionen är att driva och vidareutveckla agenturen i samma anda. Med en stark passion för varumärkena vi representerar och med resurser för att kunna tillgodose kundernas behov och lite till.

### Förlängt krisstöd

■ De åtgärder och restriktioner kopplade till covid-19-pandemin som har införts kan medföra negativa ekonomiska konsekvenser för företag. Regeringen kommer därför att aktivera omställningsstödet samt omsättningsstöden till enskilda näringsidkare och handelsbolag även för februari 2022. Dessutom kommer takbeloppet för omställningsstödet att höjas.

För att regeringen snabbt ska kunna besluta om en utökning av företagsstöden baserat på pandemins påverkan på jobb och företag har regeringen tidigare aviserat att den förbereder en utökning med upp till fyra månader, det vill säga perioden december 2021 till och med mars 2022.

Innan jul meddelade regeringen att stöden kommer att aktiveras för december och januari. Takbeloppet för omställningsstödet kommer att höjas till det högsta möjliga enligt EU:s statsstödsregler för den här typen av stöd, ungefär 117 Mkr. Den nya nivån gäller för stödperioder från och med december 2021.

Liksom tidigare ska omställningsstödet kunna användas av företag som har haft ett omsättningsstapp som överstiger 30 procent jämfört med en referensperiod. Företag kommer kunna få upp till 70 eller 90 procent av sina icke-täckta fasta kostnader ersatta, beroende på företagets storlek. I likhet med tidigare kommer löner och hyror att vara stödgrundande fasta kostnader.

# STARTA OBEMANNAD SUP & KAJAKUTHYRNING!



BOKA



LÅS UPP



PADDLA!

# KAYAKOMAT™

BY POINT 65 SWEDEN

Kontakta oss för mer information: [sverige@kayakomat.com](mailto: sverige@kayakomat.com) | Tel 070 847 34 83 | [kayakomat.com](http://kayakomat.com)

## NYA ÄGARE TILL IBI

Den internationella båtbransch-tidningen IBI (International Boat Industry) har fått nya ägare. Det är UK-baserade Boat International Group, som är ett ledande media-företag inom superyachts, som har förvärvat IBI, som kommer att finnas kvar som rådgivare och konsult. Ed Slack fortsätter som chefredaktör.



Fr. v. Jonathan Dyrstad, Henrik J. Askvik och Torry Drange Haugland.

## Ny vd för Askeladden Boats

Den tidigare försäljnings- och verksamhetschefen i Askeladden Boats, Jonathan Dyrstad, tar över rodret som "daglig leder" i företaget.

– Vi har lagt några riktigt svåra år bakom oss. Tajmningen är perfekt för Jonathan att ta över, säger

avgående vd Henrik Askvik.

Dyrstad har varit försäljnings- och verksamhetschefen i företaget sedan 2012. Tillsammans med Askvik och den tekniska chefen, Torry D. Haugland, har han utgjort ledningsgruppen för Askeladden.



## CE Märkning av båtar

www.ceproof.se  
info@ceproof.se  
08-514 501 77

Ekskogens Gård 15  
186 96 Vallentuna

## Eriksberg Boat Show hålls enligt plan

Eriksberg Boat Show körs som planerat 8–10 april 2022 i Göteborg. Detta trots att flera inomhusmässor för båtar och tillbehör har tvingats stoppa sina evenemang.

– Eriksberg Boat Show är hoppfulla och vi känner oss trygga med att genomförandet 8–10 april 2022 i Göteborg kommer att gå som planerat och blir en stor succé, säger grundaren av Eriksberg Boat Show, Kjell Hansson.



EBS hålls 8–10 april 2022 i Göteborg.

– Vi jobbar på oförtrutet med att erbjuda nytillkommande kunder plats i båtarnas rätta miljö

– på och omkring vattnet. För trygghet skapas utomhus.

– Först fick Düsseldorf stryka på foten, sedan våra grannländer i Norge och Finland och nu senast vår granne i stan med ytterligare en inställd inomhusmessa. Det är ledsamt, men vi har känt av det här tydligt redan innan den senaste tiden, med ökande intresse från utställarsidan. Vi är glada att kunna erbjuda göteborgarna en båtmässa i naturlig inramning.



## BOATHANDLING SYSTEMS SWEDEN



LÅT OSS OFFERERA DITT VARV/MARINA/BÅTKLUBB

## TYRESÖSTÖTTAN HELGALVANISERADE BÅTSTÖTTOR

Trapetsgångna med stor vingmutter för enkel och snabb justering • Varmgalvaniserad underhållsfri topplatta av stål (rostfri skruv/låsmutter) med integrerade snabbfästen för säkerhetskätting, enkel hantering med lång livslängd • Skrovskydd av kvalitetsgummi för bästa friktion och skydd.

### STAPELBAR



**KS3/VHD13**  
Kølstötta  
Top 310x160 mm

**MBS**  
Motorbåtsstötta  
Top 310x160 mm



**SBS**  
Segelbåtsstötta  
Top 255x255 mm

### NYHET

TOPPLATTA AV STÅL.  
SKROVSKYDD AV  
GUMMI GRÅ EPDM.  
US-2021-0245850-A1

### DEMONTERBAR



**LCMG**  
Motorbåtsstötta  
Top 310x160 mm

**LCKG**  
Kølstötta  
Top 310x160 mm

**LCFG**  
Segelbåtsstötta  
Top 210x210 mm

### NYHET

TOPPLATTA AV STÅL.  
SKROVSKYDD AV  
GUMMI GRÅ EPDM.  
US-2021-0245850-A1

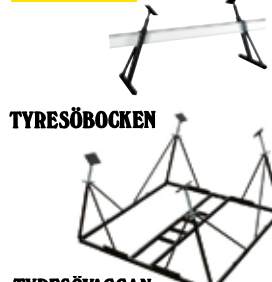


## L-ställ

Ett enkelt system för hantering, exponering och lagring. Avsedd för såväl butik, service som förvaring. Pulverlackerad.



## PULVERLACKERAD STÅL STÄLLBAR DEMONTERBAR



### TYRESÖBOCKEN

### TYRESÖVAGGAN



## MASTKRAN

ce-märkt  
Lyfthöjd ca 12 eller 15 meter.  
Lyftvikt max 500 kg.  
Varmgalvaniserad.

För hela vårt sortiment och din närmaste återförsäljare – kontakta oss eller gå in på vår hemsida  
MASKINFABRIKEN G-C AB • Thulevägen 18, Tyresö • Tel 08-712 50 90 • tyresovaggan.com • gcboathandling.com

Bryggor • Y-bommar • Flytkroppar • Tillbehör • Reservdelar



WE TRADE MARINE

# För ett smartare båtliv!

Från smarta Y-bommar till komplett hamnleverantör.



0155-360 70  
08-718 04 50

031-380 26 00  
040-13 12 50

info@wetrade.se  
www.wetrade.se

# HÅRT ARBETE I BLODET

ISUZU



När andra pickup-märken skär ner, pausar eller helt lägger ner verksamheten, ger Isuzu full gas och expanderar kraftigt. Nya D-Max erbjuder MER av allt som betyder något. Marknadens starkaste rambygge ger dig upp till 1,1 ton lastvikt och 3,5 ton dragvikt. D-Max är dessutom den enda pickup som har fått 5 stjärnor i Euro NCAP 2020.

Om ordet MER är det du letar efter i en ny pickup, så behöver du inte leta längre.

SWEBOATS  
MEDLEMMAR ERHÅLLER  
**8% RABATT**  
PÅ BILKÖP, TILLBEHÖR OCH  
TILLBEHÖRSPAKET\*

Isuzu D-Max Double Cab fr. 278.800:- exkl. moms. Bränsleförbr. bl. körn. 8,2-9,2l/100 km, CO2 bl. körn. 216-241 g/km (WLTP)

\*Gäller vid köp av ny Isuzu pickup. Fullständiga villkor finns hos din lokala återförsäljare och på sweboat.se. Med reservation för eventuella ändringar och avvikelser.

Läs MER på [isuzuverige.se](http://isuzuverige.se)

### Svensk båtbotentvätt vann jurypris i Paris

■ Svenska Rentunders båtbotentvätt vann ett innovationspris vid båtmässan i Paris i december.

– Mässan i Paris hade en stor innovationstävling där vi vann i bästa service kategorin bland de 17 finalister som återstod. Vår första anläggning installerades i Frankrike tidigare i år i Les Sables-D'Olonne och har fått en mycket positiv start med nöjda båtägare som använt maskinen, säger Mikael Alvé, vd Rentunder AB.

Företagets största marknad har historiskt varit Sverige, men har senaste åren börjat växa utomlands.

– Vi började i USA, där vi idag har fem anläggningar installerade. I södra Europa har vi börjat bygga upp ett distributörsnätverk och har i år installerat våra första anläggningar i Frankrike, Schweiz och Kroatien.

– Våra kunder utomlands är kommersiella aktörer som ser



affärsmöjligheter att erbjuda en mer prisvärd, praktisk och tjänst som är skonsam för miljön. Vi har även kunder som ser primärt till miljöfördelarna såsom svenska

kommuner eller Port district of San Diego, som ser vår tvätt som en potentiellt viktig pusselbit för dem att kunna minska utsläppen från tungmetaller i vattnet.

## Exklusiv återförsäljare för Beneteaus utombordarprogram

■ Beneteaus utombordarprogram omfattar modellserierna Antares, Gran Turismo och Flyer (Flyer 10 på bilden) i storleksklassen 18–36 fot. Från och med hösten 2021 har Yachtsale tagit över detta program, vilket betyder att företaget nu är generalagent för hela Beneteaus modellprogram i Sverige.

Yachtsale har arbetat med Beneteau Group sedan 2009, Sedan



2015 är de generalagenter för Beneteaus segelbåtar och i början på 2017 tog de även över agenturen för företagets program av motorbåtar med

inombordsmotorer.

– Vi är otroligt stolta att en av världens största båttillverkare är så nöjda med det samarbete vi har att de ger oss förtroendet att ha hand om hela deras modellprogram. Det är ett fantastiskt kvitto på det arbete vi gör, säger Mattias Kennebäck, vd och grundare Yachtsale Sweden AB.

– För oss är detta en möjlighet att på ett naturligt sätt ta oss in

i segmentet motorbåtar med utombordare. Detta breddar vår portfölj och vårt modellprogram så att vi kan nå ännu fler kunder och möta deras behov i olika skeden, förklarar Mattias.

– Båtar med utombordare är en stor tillväxtsektor för Beneteau och de satsar otroligt mycket på utveckling inom segmentet och det märks. De ligger verkligen i framkant.

## Tillfälle att förvärva Skillinge varv

Försäljningen omfattar tre fastigheter med en total tomtyta om ca 8 345 kvm i hamnen i Skillinge. Skillinge varv har bedrivit varvsverksamhet och båtförvaring. På fastigheterna finns en verkstadsbyggnad i Siporex från 1960 med en yta om ca 200 kvm som verkat som verkstad.

Snickeriet är byggt 1982 och är ca 290 kvm med bra takhöjd och fullt utrustat snickeri. Vidbyggt kontor med personalutrymmen om ca 80 kvm.

Stora båthallen byggdes 2016 och är ca 1 800 kvm med gjuten betongplatta. Ytterligare två lager finns, ett byggt 1972 som har en yta om ca 286 kvm samt ett byggt 1960 på ca 188 kvm. Total lokalyta är ca 2 764 kvm.

Tomten delvis asfalterad och hårdgjorda ytor. Det finns också ett arrende avtal för delar av hamnplanen slipern med Simrishamns Kommun.

Visning av fastigheten sker efter överenskommelse.



För mer information kontakta: Mikael Ekman, e-mail: [mikael.ekman@bjurfors.se](mailto:mikael.ekman@bjurfors.se), telefon: 0739-20 66 63



# Nytt år och dags för en nystart?



Bli starkare med Sweboat – det lönar sig!

Hos oss får du bland annat:

- Branschanpassade utbildningar till förmånliga priser
- 25% rabatt på våra flytande mössor och andra förmånliga rabatter
- Tillgång till miljöprogrammet för varv och marinor
- Möjlighet att annonsera på SökBåt.se
- Tillgång till branschråd och avtalsblanketter godkända av konsumentverket
- ISO/CEN-standards till rabatterade priser
- Tillgång till experter inom juridik
- Tillgång till internationell statistik via ICOMIA

Intresserad? Läs mer på [sweboat.se](http://sweboat.se) eller hör av dig till Thomas Greberg på [tg@sweboat.se](mailto:tg@sweboat.se)





## Assistans för hyrbåtar

■ VÅG fokuserar på enkelhet och flexibilitet och för att erbjuda hela upplevelsen med tillgång till båt. Nytt inför säsongen 2022 är att även medlemskap i Sjöassistans ingår i hyran. Händer något så får båthyrenaren hjälp av någon av Sjöassistans 550 assistansbåtar.

– Förra sommaren med hemmasemester ökade intresset för att vara på sjön och antalet båtar ökar snabbt. För oss är det viktigt att ge våra kunder marknadens bästa försäkringskydd. Att då satsa på Sjöassistans var naturligt steg för att fortsätta bygga vidare på vår kundnöjdhet.

Detta skapar trygghet både för oss och våra kunder, säger VÅGS vd Johannes Jacobsson.

– Att vi nu får förtroende ifrån VÅG är ett gott betyg för oss och våra duktiga lokala skeppare runt hela Sverige som dygnet runt, året runt hjälper båtägare med problem. Det bekräftar att Sjöassistans står för hög kvalitet i kombination med vårt oberoende och långa erfarenhet av att hantera problem på sjön. Vi ser vi fram emot säsongen och bli en del av VÅG och om något händer leverera marknadens bästa sjöassistans, säger Jan Josephson, vd Sjöassistans.

## Arcona Yachts i samarbete med Niels Jeppesen

■ Arcona Yachts har ingått ett nytt designsamarbete med Niels Jeppesen, som var en av medgrundarna till danska X-Yachts där han även var huvuddesigner. Sedan 2005 driver Niels Jeppesen ett designkontor i England där han tillsammans med olika specialister arbetar med design, konstruktion och utveckling av segelbåtar. Niels kommer även att ingå i Arcona Najads Yacht AB:s styrelse.

– Arconas erfarenhet som serietillverkare av högkvalitativa performancebåtar är en perfekt match med min långa erfarenhet och kunskap inom området efter mina många år med X-Yachts, säger Niels Jeppesen.

Urban Lagnéus, vd på Arcona Yachts och själv en välmeriterad seglare med olympisk erfarenhet i bagaget och med gedigen branschbakgrund efter 18 år i ledande befattningar på Hallberg-Rassy, ser mycket fram emot samarbetet.



– Just kombinationen av våra kunskaper inom området performance cruising borgar för en spännande framtid och intressanta båtar som kommer att tilltala många kunder, säger han.

Håkan Eksandh, ägare av Arcona Najad Yachts AB, välkomnar samarbetet med en så pass erfaren och erkänd konstruktör.

– Niels smått otroliga track record och gedigna kompetens är en garant för fortsatt hög kvalitet på såväl nyutvecklade modeller som på den fortlöpande uppdateringen av det befintliga modellprogrammet, och säkerställer att vi fortsatt kommer bygga och leverera båtar som folk älskar att segla. Jag ser ljusst på framtiden för verksamheten.



## MEDLEMSTIDNINGAR ÖKAR I UPPLAGA OCH ÄR DE STORA VINNARNA!

**BÅTLIV** finns som tryckt tidning med en upplaga på 137 600 ex per utgåva, men också läsbar i sin helhet för alla på [www.batliv.se](http://www.batliv.se). Båtliv skickar också ett nyhetsbrev till ca 150 000 mottagare samt har en väl besökt hemsida med reklamtytor.

**STÅNGMÄRKET** når de riktigt välbeställda människorna som rör sig i Stockholms Skärgård. De som är betalande medlemmar, Skärgårdsvänner, är nu uppe i 15 000. Tidningen finns också på flera välbesökta skärgårdsdestinationer samt skickas till ca 7 000 hushåll i Stockholms innerstad och i områdets skärgårdskommuner.

**BÅTBRANSCHEN** är den marknadsföringskanal du använder om du vill nå folk som arbetar inom branschen. Här når du beslutsfattarna på t e x varv, återförsäljare, generalagenter, marinor med flera. Båtbranschen finns att läsa i sin helhet på Sweboats hemsida.

**IBI** hjälper dig att nå ut till branschen. Tidningen distribueras tryckt eller digitalt i sin helhet till 22 000 beslutsfattare i 141 länder. Här når du bl a båtbyggare, återförsäljare, distributörer och tillverkare av utrustning. IBI är verktyget om du vill börja exportera eller öka din export. IBI finns som tryckt tidning, digital tidning, välbesökt sajt samt skickar ett uppskattat nyhetsbrev med det allra senaste varje vardag.

**Marina Media**

Marina Media Sverige  
Telefon: 0706-18 61 61  
E-post: [henrik@batmedia.se](mailto:henrik@batmedia.se)

Båtliv • Båtbranschen • IBI • Stångmärket

# Trygghet skapas utomhus!

8-10 april 2022



– en flytande båtmässa mitt i  
Göteborgs Hamns anrika varvsmiljö!

Akvarell: Jonas Bergstedt

**M**ässan blir en inspirerande mötesplats för alla  
båtfolk och en möjlighet för dig som är nyfiken  
att upptäcka båtlivet i sin rätta miljö.

Du får dessutom möjlighet att uppleva Göteborgs  
Hamn från en helt ny sida. Välkommen till en  
unik mässupplevelse!



Följ oss på  
sociala medier



